

《新型农民科技培训教材 农村经纪人知识》

书籍信息

版次：1

页数：

字数：

印刷时间：2009年11月01日

开本：32开

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787540850258

丛书名：新型农民科技培训教材

内容简介

随着社会主义新农村建设的深入开展，对农民科学技术素质的要求越来越高。今天，越来越多的农民朋友注重科学技术的学习，重视学科学、用科技，用农业科技武装头脑，改变靠天吃饭、依传统经验种田的方法，充分运用现代农业科技开展科学种田。这就离不开一套有较强针对性和实用性，便于农民朋友学习、提高的培训教材。为了做好这项基础性工作，我们组织有关职业技术学院的教师和长期从事农业技术工作的资深专家，编写了这套新型农民技术培训系列丛书，供各地开展新型农民培训时选用。该套丛书采用了国家*标准、法定计量单位和*名词、术语，并注重行业针对性和实用性，力求做到内容浅显易懂、图文并茂，让农民朋友易于学习、掌握。该套丛书共涵盖种植、养殖、加工、农产品安全等大类，共20多册，是目前国内同类丛书中*的一套培训教材。

目录

- 第一章 农村经纪人的定义与发展
 - 第一节 农村经纪人的定义及其发展的定义变化
 - 第二节 农村经纪人在经济发展中的作用
 - 第三节 农村经纪人队伍中存在的问题与对策
- 第二章 农村经纪人资格与国家职业标准
 - 第一节 农村经纪人资格
 - 第二节 农村经纪人的国家职业标准
 - 第三节 农村经纪人应掌握的农产品分级与标准
- 第三章 农村经纪人应具备的条件和素质
 - 第一节 农村经纪人应具备的素质
 - 第二节 农村经纪人应具备的知识与能力
 - 第三节 农村经纪人应具备的经纪活动条件
- 第四章 农村经纪人的职业特点与发展特征
 - 第一节 农村经纪人的职业特点
 - 第二节 农村经纪人的发展特征
- 第五章 农村经纪人的分类与活动内容
 - 第一节 农村经纪人的分类
 - 第二节 农村经纪人的活动方式与原则
 - 第三节 农村经纪人经纪活动的内容
 - 第四节 农村经纪人的经纪活动程序
- 第六章 农村经纪人的信息资源
 - 第一节 农村经纪人的信息搜集方法
 - 第二节 农村经纪人的信息本质与作用
 - 第三节 农村经纪人的信息分类与主要特点
 - 第四节 农村经纪人的信息利用与服务模式

第七章 农村经纪人的经纪技巧

第一节 农村经纪人经纪约见客户前的准备

第二节 农村经纪人接近客户的策略和技巧

第三节 农村经纪人要以健康心态做生意

第八章 农村经纪人的公关技巧

第一节 农村经纪人公关的目的

第二节 农村经纪人公关的行为准则

第三节 农村经纪人公关的语言技巧

第四节 农村经纪人的人际交往技巧

第九章 农村经纪人的谈判技巧

第一节 农村经纪人的经纪谈判准备

第二节 农村经纪人的经纪谈判原则与特点

第三节 农村经纪人的经纪谈判技巧

第四节 农村经纪人经纪谈判中的讨价还价技巧

第五节 农村经纪人的谈判策略

第十章 农村经纪人的权利与义务

第一节 农村经纪人的组织形式和涉及主体

第二节 农村经纪人的权利与义务

第三节 农村经纪人的服务报酬

第十一章 农村经纪人的规范与管理

第一节 农村经纪人的管理原则与目标

第二节 农村经纪人的管理内容与形式

第三节 农村经纪人的登记注册与监督管理

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)