

# 《语不动人誓不休---让掌声响起来的精彩讲话》

## 书籍信息

版次：1

页数：

字数：250000

印刷时间：2013年08月01日

开本：12k

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787563936014

## 编辑推荐

说话并不是一件容易的事，我们天天都在说话，但并不见得个个都会说话。说话是实践性极强的学问，如果我们不开口去训练，不找一切机会去实践，我们就很难超越和突破，几乎绝无可能。从这个角度来看，本书就是一本不可多得的口才实战教程。

## 内容简介

口才，是一个人能力的象征。在现代社会，口才的作用体现在生活的各个领域。本书分为上下两篇，共十六章，从不同的方面讲述了如何让语言更动听，让言辞更有力量，对提高我们的口才表达能力大有裨益。

## 作者简介

玄浩，男。致力于感恩教育、青少年心理健康教育、企业管理、咨询培训工作多年，授课1500余场次，培训学员数百万人，学员满意率95%以上，是国内具有影响力及口碑佳誉的知名培训师之一。

## 目录

### 上篇 社交场合口才实战技巧

技巧1：大大方方地把好话说出来

技巧2：按照对方的期望去赞美

技巧3：多赞美对方不易被人发现的优点

技巧4：赞美要恰如其分

技巧5：赞美要自然、顺势

技巧6：与人交往，该委婉时不要直白

技巧7：只要是善意的，谎言也美丽  
技巧8：谎言以不伤及对方为目的才是善意的  
技巧9：编造出的“真实”更具吸引力  
技巧10：批评要保全他人面子  
技巧11：批评不是挑刺  
技巧12：有些话不必说透  
技巧13：间接地说出更能让对方接受

第一章 以美言动人：好话谁不爱听技巧1：大大方方地把好话说出来  
技巧2：按照对方的期望去赞美技巧3：多赞美对方不易被人发现的优点  
技巧4：赞美要恰如其分技巧5：赞美要自然、顺势

第三章 以尊重动人：批评不是贬低对方技巧10：批评要保全他人面子  
技巧11：批评不是挑刺技巧12：有些话不必说透技巧13：间接地说出更能让对方接受

第五章 以攻心动人：说服就是敲击“心铃”技巧20：先服其心，再服其力  
技巧21：形象生动的语言别人更愿意听技巧22：说服之前先用赞美投石问路  
技巧23：对于固执己见的人，直话不要直说技巧24：触及内心深处话才能吸引人

第七章 第七章 以暗示动人：不好明说的话就暗说技巧30：用不经意的话暗示别人  
技巧31：防止“弦外之音”伤人技巧32：让别人主动说出自己想说的

第九章 第九章 以倾听动人：会听才能更好地说技巧42：会说不如会听  
技巧43：适时的沉默比雄辩更有威慑力技巧44：倾听不只是听对方说出的话  
技巧45：该听时不说话，该说时不沉默技巧46：即使不愿听，也要耐心听  
技巧47：话要三思而后说，才有分量

第十章 以真情动人：唯有情才能使人心动技巧48：真情实感，成功演说的第一乐章  
技巧49：打动听众的最佳方式莫过于“情”

第十一章 第十二章 以语言动人：有感染力才有生命力技巧55：轻松上台，说话不紧张  
技巧56：快慢有度，节奏得当技巧57：你的吐字方式决定你的演讲气魄  
技巧58：流畅的才是好听的技巧59：巧妙运用听众的听觉差异性  
技巧60：运用俗语增强语言的感染力技巧61：通俗的口语更容易让人听懂

第十三章 第十四章 以技巧动人：此言一出，举座皆惊技巧65：三句话抓住听众的心  
技巧66：从实实在在的事说起技巧67：找到引发联想的触点  
技巧68：组织好材料，做到有话可说技巧69：发散思维，折射出幽默色彩  
技巧70：哲理性语言更有震撼性技巧71：感人的话用故事来说技巧72：收场要引起共鸣

第十五章 第十六章 以规范动人：世上没有天生的演讲家技巧77：迎送演讲规则  
技巧78：祝贺演讲规则技巧79：答谢演讲规则技巧80：简介演讲规则

## [显示全部信息](#)

### 在线试读部分章节

#### 技巧1：大大方方地把好话说出来

一句简单的赞美话就会获得使别人对我们别样的好感，真诚的赞美有时可以成为一种动力，激发别人帮助我们。

德国诗人歌德有一句名言：“最真诚的慷慨就是赞赏。”美国作家马克·吐温也曾夸张地说：“一句美好的赞扬话，能使一个人不吃不喝活上两个月。”然而奇怪的是，现实生活中有些人却不愿启齿赞美别人，其实，一句简单的赞美的话就会获得别人对我们别样的好感，真诚的赞美有时可以成为一种动力，激发别人帮助我们。

在家庭生活中，学会赞美尤其重要。人们常常婚前甜言蜜语，婚后批评抱怨，以为结了婚就如进了爱情的保险箱，用不着挖空心思讨好、夸奖对方，因此有了“婚姻是爱情的坟墓”的说法。其实，婚后妻子更需要丈夫的欣赏，丈夫更渴望妻子的鼓励，批评挑剔不但于事无补，反而会适得其反。

有一则故事叫《王大姐驯夫记》。王大姐之夫平日懒惰，从来不理家务，无论王大姐如何唠叨、指责都毫无效果，无奈之下她只好求教于心理医生。得到心理医生的指点后，王大姐一反常态，再不唠叨抱怨，而代之以刻意观察寻找丈夫偶尔表现出来的良好行为。某日，其夫无意中洗了一次自己用过的碗，于是王大姐大加赞赏，并承诺做几道好菜予以鼓励，其夫心里颇为受用。再一次，其夫又无意中顺手洗了自己的袜子，王大姐马上如法炮制，大做文章。渐渐地，其夫感到家庭颇为温暖，一回家即主动做家务活儿，并逐渐乐在其中。

当然，丈夫家务做得好，妻子对他的表现很满意，就不要吝啬自己的赞美之词，要将自己的感激表达出来。也许有的妻子吝惜自己的赞美，是害怕自己的表扬会让丈夫“翘尾巴”，其实，心理学家的研究结论指出：人最喜欢得到别人的赞美。因为只有通过别人的赞美，他才感觉得到别人对他的认可和他自身的价值。因此，妻子对丈夫的赞美，既表达了妻子对丈夫的尊重，也是送给丈夫的最好礼物和报酬，是夫妻关系更为融洽的情感润滑剂。同时，由于得到了妻子的赞美，丈夫的表现会越来越越好。聪明的女人总是就生活的点点滴滴赞美自己的丈夫。

同样的道理，我们在工作中对于同事的帮助、下属的良好表现，以及外出时的所遇所感要大胆地说出来。只要自己的赞美是由衷而发，确实不求回报，确实充满善意，确实问心无愧，我们就大大方方、清清楚楚地把自己的赞美话说出来。比如，在餐厅吃饭，遇上了一位服务态度确实非常好的服务员。当她将我们的衣服挂好，给我们斟满一杯热茶时，我们要发自内心地说声“谢谢”，并对服务员周到、得体的服务给予恰当的表扬。千万不要认为“她本应如此”，“反正总会有别的顾客表扬她”。要知道当我们发出由衷的赞美时，对方也会对我们真诚地说声“谢谢”，还有更为甜美的微笑，相信此时此刻我们的心情也一定特别舒畅。

[显示全部信息](#)

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)