

《经商从做人开始:香港超人李嘉诚的生意哲学与处世技巧》

书籍信息

版次：1
页数：240
字数：180000
印刷时间：2007年10月01日
开本：16开
纸张：胶版纸
包装：平装
是否套装：否
国际标准书号ISBN：9787801978349

内容简介

连续六年荣膺世界华人首富的李嘉诚，是我们这个时代最杰出的商人之一。他作为香港巨商和财富化身，在创业之初完全是白手起家、以小搏大，创造了一个又一个财富神话。那么李嘉诚是凭什么做到的呢？1943年，李嘉诚的父亲病危，临终时没有任何财产可以留下，只好反问：爱子可有话跟他说，当时，11岁的李嘉诚对父亲说：“我们一家人一定生活得好好的。”1954年，在为别人打工9年后，22岁的李嘉诚创立了长江塑料厂，60年代中期，将公司的主营业务转到地产，廉价大量收购地皮和楼宇，成了香港政府之外*的地产所有者。在2006年《福布斯》公布的“全球富豪排行榜”中，李嘉诚以100亿美元的身家名列亚洲之首。李嘉诚好学，能吃苦，少年时代，因为要上夜校及到工厂跟单，李嘉诚每天回家时已经非常晚，而住处每晚12时后便会熄灯，他只好摸黑走楼梯，“一步步计算，数到一定的数目就知道到了家。”李嘉诚是全球华人的财富偶像，他纵横商场的经验和信条为中国人经商创富提供了*的行动参考。本书以简短的语言、精妙的叙述，让你在最短的时间内了解李嘉诚、读懂他的成功原则，激励自己走向新的事业高峰。

目录

卷首语

第一章 先做人后经商

先做人后经商

从善生意隆

友情即财情

为没有敌人而自豪

信用最重要

别做断生意

有人愿意跟你

令别人对你信任

勤劳胜过机会

永远坚守诺言

第二章 实业、伟业和创业

我要自己找工作

实业、伟业和创业

多问一个为什么

惟有合作才能壮大

学会讨顾客欢心

比别人努力

推销制胜

机会不会坐着等你

长江实业三件宝

长江没有次品

第三章 老二如何变老大

第四章 不与业务谈恋爱

第五章 人才大于钱财

第六章 没有永远的生意

第七章 长江不择细流

第八章 不浪费一分钱

第九章 自我管理有动静

第十章 建立一个好信誉

附录：李嘉诚经典言论101句

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)