

《哈佛财商课》

书籍信息

版次：1

页数：

字数：

印刷时间：2015年04月01日

开本：16开

纸张：胶版纸

包装：精装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787530895146

内容简介

哈佛大学是全球造就亿万富翁最多的大学。它的商学院被喻为“总经理摇篮”，培养了微软、IBM等商业神话的缔造者。哈佛大学之所以能在商业方面造就灿若群星的杰出人才，得归功于它在培养和提高学生的财商方面有着一套独特有效的方法。然而，能真正走进哈佛大学的人是极少数，大多数人难以如愿以偿。为了帮助莘莘学子及广大渴望在财富方面有所成就、有所作为的读者不进哈佛也一样能聆听它在培养学生财商方面的精彩课程，学到百年哈佛的成功智慧，我们编写了《哈佛财商课(造就财富精英的经典教程)》。

本书由圣铎编著，以哈佛的财富思想对读者的财商进行教育、训练、提高，让你的财商思维与哈佛的财富理念同步，从中吸取以下财商智慧：学会富人的思维方式、理财模式和赚钱方式，掌握提高财商的基本方法；提升商机洞察力、综合理财力，懂得如何运用金钱，如何捕捉机会；获得正确认识和运用金钱及其规律的能力，知道富人和普通人的思维有多大差异；洞悉多种投资致富途径，懂得运用正确的财商观念指导自己的投资行为，学会架构自己的投资策略体系，等等。实践证明，只要具备了较高的财商，对财富的渴望就有可能变成现实。

目录

第一章 拥有强烈的财富欲望

第一课 财富始于“野心”的膨胀

“野心”的力量

认识和利用“野心”

“野心”需要培养

自信心的巨大能量

意志的主宰——恐惧，自信的绊脚石——自卑

内心的主宰——热忱

如何建立自信心

成功的重要因素——目标的确立

明确目标的选择和设定

将目标转化为现实的步骤

专注工作

你需要使头脑冷静下来关注你做的事 第一章 拥有强烈的财富欲望 第一课
财富始于“野心”的膨胀 “野心”的力量 认识和利用“野心”

“野心”需要培养 自信心的巨大能量

意志的主宰——恐惧，自信的绊脚石——自卑 内心的主宰——热忱

如何建立自信心 成功的重要因素——目标的确立 明确目标的选择和设定

将目标转化为现实的步骤 专注工作

你需要使头脑冷静下来关注你做的事 树立远大目标 第二课
肯定自己。树立成功心态 最重要的人是自己 做自己的世界的主宰
不要被内心的阴暗干扰 运用强大的精神力量 加一点，就成功
跨越障碍 我需要这样做 你一定能做到 肯定自我，是计划的第一步
克服恐惧 用积极态度获取心灵宁静 发挥个人魅力成就愿望
肯定自我对成功最有帮助第二章 学会像亿万富翁一样思考 第三课
亿万富翁和你想的不一样 财商高的人做事业 财商决定贫富
幸福和金钱有关 把每件事情都做好了，你就成功了一半
亿万富翁会找到平台去赚钱 财商高的人最“富”的是思考 第四课
不做金钱的奴隶。做金钱的主人 财商高的人不光用眼睛看钱
金钱是现实的上帝 金钱 成功 打造个人财务方舟
做金钱的“总司令” 财商高的人与穷人的教育观念不一样 第五课
你也可以成为亿万富翁 现在，就开始改变 首先应该学习富翁的思维方式
从心理上成为一名富人 只靠学校教育成不了亿万富翁
赚钱能力是通过积累和学习而来的 选择自己终生感兴趣的事业
记住，你也可以成为亿万富翁第三章 掌握创富的诀窍 第六课 思考帮助致富
正确的思考方法的培养 培养自己的远见 想象无边界
你尚有潜能可挖 心理暗示与潜意识 第七课
亿万富翁善于掌控自己的时间和生活 将计划做得天衣无缝
时间是财商高的人最大的财富 牵着时间的鼻子走，而不是让时间牵着你走
让你的时间紧起来 亿万富翁都会设计适合自己的生活方式
适当的休息能使工作更高效 不能让坏心态误了大事 情绪是致富的晴雨表
第八课 让赚钱成为一种习惯 只有储蓄，财富才能水涨船高
流动的金钱才能创造价值 亿万富翁会将鸡蛋放在不同的篮子里
从身边的小事做起 以小钱赚大钱 找借口是滋生贫穷的温床
亿万富翁懂得借钱生钱之道 善借外力生财 财商高的人选择富的习惯
第四章 聪明的人让金钱为自己工作 第九课 巧用理财工具，让钱生出更多的钱
拥有不动产：投资房地产 赚取钱的差价：买卖外汇
理想的投资：金边债券 以小搏大：买卖期货 分享公司的成长：投资股票
最明智的理财工具：基金 赏心悦目的投资：买卖黄金珠宝
闲情逸致的投资：买卖收藏品 第十课 让金钱流动起来
财商低的人的“存钱罐”，财商高的人的“活银行”
财商低的人攒钱，财商高的人赚钱
财商低的人用今天的钱，财商高的人用明天的钱
财商低的人的钱是死钱，财商高的人的钱是活钱
财商低的人急功近利，财商高的人踏踏实实第五章 广结人脉，人脉就是财脉
第十一课 你的人脉价值百万 人脉——致富离不开的推动器
得人脉者得钱财 多个朋友多条路 和富人交朋友
对人际关系进行“精耕细作” 人才也是一种人脉
善用有才能的人为自己赚钱 把“双赢牌”的蛋糕越做越大 众人拾柴火焰高
亿万富翁总是谦虚地向适当的人士请教 第十二课
成功可以“抄近路”，寻找生命中的贵人 命运并不完全掌握在自己手里

成功可以“抄近路” 贵人是人际网上的重要“结点”
一生要借助的8种贵人 拓展你的交际版图 不是富人也要搭几次头等舱
用显微镜看他人的优点 寻找贵人也要对症下药
你慷慨助人，贵人自会慷慨助你 在他人的矛盾缝隙中寻找自己的贵人
将贵人之力用在刀刃上 结交贵人，多多益善 第六章
思路决定出路，脑袋决定口袋 第十三课 不会改变难成功，创新产生财富奇迹
不沉湎在旧观念中 墨守成规阻碍成功 “恐龙族”的改变之痛
最大的危险是不冒险 免费午餐的背后 突破思维定式
给自己一个好的改变 第十四课 创新思路，把“不可能”变为“可能”
走出囚禁思维的栅栏 废除无谓的执着 摆脱思维定式
甩掉“金科玉律”的束缚 摧毁专家们的旧图画 不断创新，成功就会降临
换一个角度，换一片天地 思想超前方能无中生有
形成创新思维的习惯 第十五课 找到方法，就能开启财富的大门
没有笨死的牛，只有愚死的汉 三分苦干，七分巧干
所谓没有办法就是没有想出新方法 方法就在你自己身上
找对方法，问题迎刃而解 问题在发展，方法要更新
[显示全部信息](#)

在线试读部分章节

第一课财富始于“野心”的膨胀“野心”的力量开餐馆的老板有两个老板准备在一个小镇上开餐馆，于是去做市场调查。第一个老板发现这里的人都极其喜欢吃辣的，而自己的菜肴却偏清淡。这个老板打起了退堂鼓，他沮丧地想，如果在这里开餐馆，生意一定很清淡，于是他迟迟不敢投资。而另一个老板却感到十分惊喜：“这个小镇上居然还没有一家口味清淡的餐馆，那不就证明我在这里有财可发吗？”于是他毫不犹豫地连开了3家店，不但占领了清淡菜的市场，而且让小镇的居民也逐渐改变了口味。他的店总是顾客盈门，老板也赚得盆满钵满。

赛马的启示强尼·格林是一匹非常有名的良种赛马，在许多次赛马比赛中它都取得过好成绩，所以在1902年7月的比赛中，它被认为是种子选手。事实上，它获胜的希望的确非常大。马师精心地照料、训练它，在广告中，它也被宣传为唯一有可能击败“战斗者”的马。

1902年7月，这两匹马在阿奎德市举行的德维尔奖品赛中终于相遇了。

那天是一个极为庄严、隆重的日子，所有的人都注视着比赛的起跑点。当人们看着这两匹马沿着跑道并列奔跑时，大家都清楚，“格林”是在同“战斗者”进行殊死的搏斗。前1/4的路程，它们不分先后；一半的路程、3/4的路程过去了，它们仍然并驾齐驱；在仅剩1/8路程的地方，它们似乎还是齐头并进。

然而，“格林”在这个时候使劲向前蹿去，超过“战斗者”，跑到了最前面。

“战斗者”骑手的危急关头到了，在赛马生涯中他第一次持续地将皮鞭抽打在自己的坐骑身上。“战斗者”的反应似乎是这位骑手在放火烧它的尾巴。“战斗者”猛冲到前面

，同“格林”拉开了距离。“格林”相比之下好像在散步一样。比赛结束时，“格林”落后了“战斗者”7个身位。

“格林”本来是一匹精神昂扬、很有希望的马，但是它却被这次的经历打败了。它的隐形护身符被它自己从积极心态翻到了消极的一面，它从此变得悲观、消极、一蹶不振。后来，在一切比赛中它都只是应付一下，再也没有获得过胜利。

外交官的故事从前，有个国家的外交官奉命来到一个岛国上执行外交使命。这是一个在祖国千里之外的国家，这里的一切都是那么陌生。他在这里水土不服，不习惯这里的气候，周围没有一个同种族的人，也很少有人能够听懂他的语言。没有任务的时候，外交官就会浑身上下都不舒服。这时，他就倍感思念自己的国家，思念自己的亲人。终于，他写了一封长信给曾经教过自己、也身为外交官的老师，大发了一通牢骚，然后说自己想离开这里，哪怕不做外交官也行。

不久，老师回信了。老师在信中只问了他一个问题：“当你欣赏花朵时，你是看它美丽的花瓣，还是看那根部肮脏的泥土呢？”外交官捧着这封信反复读着，忽然，他明白了老师的意思，顿时惭愧不已。于是他又给老师写了一封信，说他会学着去欣赏花瓣的美丽，而忘记泥土的肮脏。

.....

[显示全部信息](#)

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)