

《博恩·崔西商业成功100条法则》

书籍信息

版次：1

页数：194

字数：200000

印刷时间：2008年07月01日

开本：16开

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787303093229

编辑推荐

全球享有盛誉的个人成长权威人士和商业演说家C.P.A.E.美国演讲家**荣誉获得者。畅销书《**成就》作者的又一力作。

在商界，为什么有些人比其他人更成功？为什么有些企业如日中天，而有些公司则日渐式微？声名显赫的商业演说家和作家博恩·崔西为这些难以破解的迷局找到了答案。在令人眼界大开的实用指南中，他将自己通过多年来与美国以至于全世界的人和公司的交流而凝炼出的智慧，为我们呈现了隐藏在成功人士背后的那些“放之四海而皆准的普遍法则”。

内容简介

《博恩·崔西商业成功100条法则》将告诉你：如何更有效地控制成本；如何大大增加你的利润；如何吸引并留住优秀人才；如何更有预见性地拓展和增长；如何生产和销售更多、更好的产品，提供更优秀的服务……

博恩·崔西将大量实用的方略凝炼成了100个简单明了而且便于应用的法则，这些法则涵盖了工作和企业运作的所有主导环节。为佐证每个法则对你生活和工作的强大效能和切实的指导意义，他为我们提供了大量的实例。

《博恩·崔西商业成功100条法则》读来行云流水，浅显易懂，而且容易实施，是业已经过实证的探究商务世界运作规律的简明指南。

作者简介

博恩·崔西，作为全球最为卓著的商业演说家之一，博恩·崔西每年都要就战略、管理、人才遴选、员工聘用、员工解雇以及员工激励等议题，对250000多人发表演讲。此外，他还著有包括《卖掉博恩·崔西》、《最高成就》（Maximum Achievement）、《释放你成功潜能的策略和技巧》（

目录

序言

导言 成功是可以预测的

第一章 生活的法则

1、因果关系法则

2、信念的法则

- 3、期望的法则
- 4、吸引的法则
- 5、一致性的法则

第二章 成功的法则

- 6、控制的法则
- 7、偶然的法则
- 8、责任的法则
- 9、方向的法则
- 10、报酬的法则
- 11、服务的法则
- 12、努力的法则
- 13、超额报酬的法则
- 14、准备的法则
- 15、强迫性效率的法则
- 16、决策的法则
- 17、创造力的法则
- 18、灵活性的法则
- 19、坚持不懈的法则

第三章 企业的法则

- 20、目的的法则
- 21、组织的法则
- 22、客户满意的法则
- 23、客户的法则
- 24、质量的法则
- 25、过时的法则
- 26、创新的法则
- 27、重要成功因素的法则
- 28、市场的法则
- 29、专业化的法则
- 30、差异化的法则
- 31、市场细分的法则
- 32、专一的法则
- 33、卓越的法则

第四章 领导力的法则

- 34、诚实的法则
- 35、勇气的法则
- 36、现实主义的法则
- 37、权力的法则
- 38、雄心的法则
- 39、乐观主义的法则
- 40、心领神会的法则
- 41、愈挫愈勇的法则

- 42、独立的法则
- 43、情绪成熟性的法则
- 44、卓越执行的法则
- 45、深谋远虑的法则
- 第五章 金钱的法则
- 46、充足的法则
- 47、交换的法则
- 48、资本的法则
- 49、时间洞察力的法则
- 50、积蓄的法则
- 51、守业的法则
- 52、帕金森的法则
- 53、“三条腿”的法则
- 54、投资的法则
- 55、复利的法则
- 56、积累的法则
- 57、磁力的法则
- 58、加速的加速度法则
- 第六章 销售的法则
- 第七章 谈判的法则
- 第八章 时间管理的法则
- 结语 现在就开始！

媒体评论

“博恩·崔西是美国研究人类潜能发挥和个人效能课题领域居于先导地位的权威之一，他会将你引入更惬意、更成功的胜境。”——美国《商业杂志》（The Business Journal）

在线试读部分章节

第一章 生活的法则

- 1 因果关系法则
- 2 信念的法则
- 3 期望的法则
- 4 吸引的法则
- 5 一致性法则

为什么有些人和其他组织比其他人和其他组织更成功呢？为什么有些人拥有辉煌的职

业生涯，不断从一个职位升迁到另一个职位、平步青云呢？为什么他们“财运亨通”，挣的钱总是比别人要多得多呢？为什么他们加薪、晋升速度更快呢？

为什么有些人从一个工作换到另一个工作，总是囊中羞涩、捉襟见肘，总是觉得自己的勤勉工作和对组织的贡献没有得到应有的回报呢？正像亨利·戴维·梭罗（Henry David Thoreau）曾经写的，为什么有如此之多的人“过着极为绝望的生活”呢？

我在自己的职业生涯之初，便远远落后于他人了，我当时想，我是唯一的。我从一个工作换到另一份工作，而这种转换很少是自己的主动选择，而是无所适从的乱撞，完全受制于发生在自己身边的系列事情，或者源于老板看似不讲道理而且难以预料的行为。我觉得自己就像受人利用的小卒在玩一场游戏，或者在一场游戏中被人玩弄，而我却对游戏规则懵懂无知。

后来，我开始向自己提出这样的问题：“为什么有些人比其他人更为成功呢？”

我注意到，我身边那些比我更成功的人，似乎并不比我更聪明，或者他们的能力也并不比我更出色。有时候，他们的品格与他人格格不入，他们的道德水准也大可怀疑，通常，他们的见解和观点也并没有实际意义，但是，他们就是如鱼得水，成绩斐然。

.....

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)