

《品赤壁论博弈》

书籍信息

版次：1

页数：226

字数：200000

印刷时间：2007年08月01日

开本：

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787563918140

内容简介

就中国而言，战国时代和魏、蜀、吴的三国时代，是两个精于谋略学的时期，几乎所有的战将与谋士都会使用几手计谋，因此，我们可以说，《三国演义》所以能够传世，那里面情节还在其次，更为主要的是那里面的谋略运用，可供千百年来中外人士细细解。而具体到“赤壁之战”

这一战役，在“舌战群儒”、“苦肉计”、“蒋干盗书”、“连环计”、“草船借箭”、“借东风”、“华容道”等情节里面，处处有计，计中套计。所以，我们只需解剖“赤壁之战”这样一个具体的战役，就能够窥视、领略到中国谋略学的要旨，同时也能领悟西方博弈论的精髓了。本书采用一边叙述“赤壁之战”、一边点评其中的谋略运用的技法，给读者一个欣赏与品评中国谋略学与西方弈论的机会。读罢本书，虽然你还不能成为诸葛亮式的人物，但也起码具有了相当的智算方面的知识了。

目录

绪言 东方谋略学与西方博弈论

西方博弈论浅述

中国是谋略学高度发达的国家

“博弈论”与“谋略学”的区别在哪里

第一章 “三分天下”成竹在孔明胸中

当我们要入局的时候

掌握与分析信息是博弈的首要条件

判断形势和分析对手是两项必要的工作

第二章 孙权、刘琮策略的选择

总会有上中下三类马

重要的是策略选择能力

策略之树常青

第三章 结盟——孙刘抗曹的唯一出路

从桃园三结义到孙刘联盟

刘备在结盟时的实力指数

合纵为什么斗不过连横

第四章 赤壁胜利是怎样取得的

增一与减一的积累技巧

等待着那个阶段的来临

借势——增加自己力量的有效方法

第五章 战前语言和信函的博弈

“威胁”与“承诺”的博弈

激怒性语言的博弈

欺诈性语言的博弈

第六章 捕捉曹操与曹军的“软肋”
攻击敌人的“软肋”非常重要
捕捉战机其实是寻找“时机软肋”
“三而竭”就是周期走势的最低点

第七章 赤壁战中领导者的智算能力
提升刘备实力指数的诸葛亮
周瑜与曹操思想上的博弈
性格在博弈中的成败得失

第八章 曹操的败军会走哪条路呢
诸葛亮与关羽的赌博
对不确定性问题如何决策
最高的智谋是前期的预测
揣测——预测的一个重要法则

第九章 激情给博弈带来的致命伤
情绪是理性博弈的大敌
感情的砝码究竟有多重
韩信与杨志给我们的启示

第十章 最好的策略是针锋相对
从囚徒的两难到针锋相对
针锋相对策略的优越性
针锋相对背后的长远利益原则

第十一章 双赢——孙、刘合作的最佳结果
合作的基础是相互信任
为什么合作与联盟是最好的
打胜了，孙、刘双方各有所得

第十二章 新的博弈紧随在赤壁之后
从科索沃外争与内斗说起
矛盾升级与结盟的变化
诸葛亮修复结盟的努力

附录
附录之一 赤壁之战前三方形势概述
附录之二 赤壁之战的经过
附录之三 赤壁之战以后形势概述

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)