

《创业的智慧》

书籍信息

版次：1

页数：

字数：

印刷时间：2014年09月01日

开本：16开

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787563940103

编辑推荐

什么是创业的智慧？

创业的智慧就是少走弯路；

创业的智慧就是找准商机；

创业的智慧就是方法与技巧；

.....

《创业的智慧》正是基于广大创业者的需求，汇集了众多年轻创业者的奋斗历程和创业经历，总结了他们在创业路程上的成功经验和失败教训。

本书**的特点，就是力求为那些艰难地行走在创业路上的人们提供更多、更实用的方法与技巧，帮助创业者系统地解决创业初期所面临的资金、技术、人脉、市场等问题，告诉每个怀揣理想的人，白手起家不是梦，只要找到方法和技巧。力求用*浅显的语言、*轻松的方式，指导白手起家的创业者找准商机、避开陷阱、少走弯路，直达成功的彼岸。创业并不是梦，只要拥有创业的智慧，就一定能够梦想成真！

同类畅销好书推荐：[马云的人生哲学](#) + [马云的电商航母](#) +
[李嘉诚为什么能](#)

[李嘉诚的24堂财富课](#) + [李嘉诚想的和你不一样](#) + [李嘉诚的人生幸福课](#) +
[俞敏洪为什么能](#) + [创业的智慧](#)

内容简介

本书共分为九章，汇集众多年轻创业者的奋斗历程和创业经历，总结他们在创业路程上的成功经验和失败教训。用最浅显的语言、最轻松的方式，指导白手起家的创业者找准商机、避开陷阱、少走弯路，直达成功的彼岸；为那些艰难地行走在创业路上的人们提供更多、更实用的方法与技巧；告诉每个怀揣理想的人，白手起家不是梦，只要找到方法和技巧。创业并不是梦，只要拥有创业的智慧，就一定能够梦想成真！

作者简介

李丹，男，自由撰稿人，硕士学历。作者一直关注生活的实际和社会时代的需要，长年坚持文字书写，致力于图书文字的编写和创作，是一名真正的用心书写时代的践行者。作品丰满而富有张力，《做孩子问不倒的父母》、《气候风云》《职场第一年》、《无条件执行》等都具有很强的现实针对性，深受广大读者的喜爱

目录

??? ?????

??? ?????????????????????

??? ?????????????????

??? ?????????????????

??? ?????????????????

??? ?????????????????

??? ?????????????????

??? “?”????????????“?”????

??? ?????????????

??? ?????????

??? ?????????????????

??? ?????????

??? ?????????????????

??? ?????????

??? ?????????

??? ????????

??? ?????????????????

??? ?????????????????

??? ?????????

??? ?????VS????

??? ?????

??? ?????????

??? ?????????????????????

??? ?????????

??? ?????????????????

??? ?????????????????

??? ?????????????????????

??? ?????????????????????

??? ?????????????

??? ????????

??? ?????????????????

2.如果你想要创业，建议你可以买来这本书，花点时间细细品读次数，你将受益匪浅。
3.写出了许多辛苦创业并成功的人的心声，也能给当下正在创业的人以启迪！
4.如果想要创业，那就要拥有创业的智慧。认真地看下去，本书具有现实的指导意义。
5.创业是每个人的梦想，但是将梦想实现的人一定是拥有创业智慧的人。这本书就是将智慧书面化，让人有一个窗口可以窥探内里，并深入进去。是值得一看的书！
创业说容易也容易，说难也难，其关键在于你掌没掌握创业的智慧。

——李丹

读者试读评论：1.《创业的智慧》值得每位创业者认真地看，也可以送给创业者的朋友们！一本好书，值得推荐！

2.如果你想要创业，建议你可以买来这本书，花点时间细细品读次数，你将受益匪浅。
3.写出了许多辛苦创业并成功的人的心声，也能给当下正在创业的人以启迪！
4.如果想要创业，那就要拥有创业的智慧。认真地看下去，本书具有现实的指导意义。5
.创业是每个人的梦想，但是将梦想实现的人一定是拥有创业智慧的人。这本书就是将智慧书面化，让人有一个窗口可以窥探内里，并深入进去。是值得一看的书！
创业说容易也容易，说难也难，其关键在于你掌没掌握创业的智慧。 ——李丹

[显示全部信息](#)

在线试读部分章节

第五节买卖做大了，早晚得聘请财务人员通常来讲，那些不需要请会计的企业，是因为他们本身处于初创期，业务比较简单。从产品、业务经营来看，管理少而单一，营运及资金规模也较小，因而对财务功能的要求较低，限于出纳、记录、简单核算、报税，财务完全是后台孤立的服务职能。

随着企业进一步成长，进入较大范围的市场、产品线和组织的扩张。这个阶段，由于资金、货物的运作量不断增大，企业面临的风险增大，产生资财损失的可能性和危害程度都在扩大。资金调配、费用失控的风险也增加了。

如果创业者对整体财务、资金状况缺乏准确及时的了解，就会丧失市场机会或造成现金流危机。这个阶段的企业，就像快速奔驰的列车，如果没有一套良好的制动装置，遇到弯道、突发情况等就容易出轨。

所以，企业到达这个阶段，迫切需要一个有效的控制体系，就是需要聘请专门的财务人员了。

有一位著名的企业家曾经讲过这样一个他亲身经历的故事：他初到香港上的第一课就是买楼。当时招商局买了一幢大楼，楼价非常便宜，只有6180万港元，订金需要2000万港元。在交订金那天，正好是星期五，买卖双方约定星期五下午两点钟，在一个律师楼里办理交订金的手续。

当时的场面是紧张动人的。下午两点整，他们开了2000万港元的支票到律师楼去办理交割，卖楼一方很准时，并且来了很多人，楼下卖方有几部小汽车停在那里，那些汽车发动机都没有关。

一进律师楼，双方立即着手办手续。双方签字后，对方拿着刚刚收到的支票，由两个人陪着飞快下楼，钻进尚在发动的汽车里。

假如星期五下午三点之前不到银行存上那张支票的话，翌日是星期六，正逢银行休假，直到星期一才上班对外营业。延迟了一小时，也就迟了三天，卖方要损失2000万港元的三天利息，所以卖方要求买方必须按时把支票交给他。

这位创业者说：“假如我在内地，收到这张支票后很可能把它锁到办公桌的抽屉里或者保险柜里，过几天才送到银行。而通过这件事我明白了做大买卖，聘请专业的财务人员是多么重要，能够时时刻刻地将资金流通起来。”但是仅仅聘请财务人员就足够了吗？阿宇是一家广告公司的老板。几年前的一天，他正在座位上审查广告稿，忽然听到财务室传来争吵的声音，不一会儿，出纳小丽与业务员小马脸红脖子粗地走到阿宇跟前。小马说：“上周五我把一张3000元的支票交给小丽，今天会计又让我交货款，我说交给小丽了，可小丽不承认。”小丽委屈地直掉眼泪：“我根本就没收到那张支票，我刚翻遍了所有的票夹，又查了银行对账单，根本就没有。”小马说：“我明明放到小丽桌上，怎么会没有呢？”小丽说：“经理您可以问问财务室的人，他们都能证明我绝对没收过小马的支票。”一场糊涂官司，吵得阿宇头都大了。

.....

[显示全部信息](#)

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)