

《学会“吃亏”才能不亏》

书籍信息

版次：1

页数：248

字数：260000

印刷时间：2009年04月01日

开本：16开

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787801798480

编辑推荐

只有学会了“吃亏”你才真正踏上了成功之路。

内容简介

老子说：“少则得，洼则盈。”留出了容纳的空间，才能有容。月盈则亏，水满流溢。提前“吃亏”，可以确保日后不亏。就像古老的太极图所展示的现象：平衡与和谐，是两条颜色相反的“鱼”相对，而不是一种颜色的圆满；这样才是“完美”的境界。学会吃亏，就是要适应自然的法则，保持平衡，不求个人的完满，经营让利的空间；才能自在地生活于世。

吃亏是一种境界，是一种自律和大度，是一种人格上的升华。任何人都是在不断地吃亏中成熟和成长起来的，并从而变得更加聪慧和睿智。可以说，学会了吃亏是变成伟大的第一步。本书即是要让你明白这样一个道理，只有学会了“吃亏”，你才真正踏上了成功之路。

目录

1.失去也是一种得到

卖鱼缸先放鱼，想喝水先灌水

赔“本”赚来的不仅仅是“吆喝”

没吃过亏就等于没做足成本

给别人留出空间，自己才有空间

失去可以成为荣誉的起点

不贪图小利，最终获得大益

部分的舍弃有利于全局

抛开不适合自己的，才能进入更适合

2.祸与福总是背靠背

在错误中找寻机会

劣势很可能是优势

用“祸事”体现诚信

亏与利能相互转化

祸、福两字半边同

一切都是最好的安排

全方位解读幸与不幸

得到未必是福，失去未必是祸

3.不求圆满，因为物极必反

本色就是美，无须过多装饰
尽己所能就是完美的一种境界
承认自己是有限的
羡慕别人不如找到自己
凡事有度，适可而止
为残缺打个补丁
走到高位时藏一些巧
追求完美要有分寸
大羹有淡味，至宝有瑕疵
话不说满，事不做绝

4.把亏吃在明处，让更多的人来“成就”你

小利不舍，大利难保
敢于“割肉”，赢得知名度
舍得成本，起死回生
“不赚钱”的经营之道
替别人打算，就是替自己打算
总想占便宜，反而弄巧成拙
好汉能吃眼前亏
少“半两”不如多“半两”
“吃亏”是一种隐性投资

5.愿意付出，更容易收获

为别人的利益做“参谋长”
多让对方占便宜
独享莆耀，会失去荣耀
给对手支持，实现双赢
积累平凡，成就不凡
为了信誉，宁可暂时舍利
有眼光的投入，带来累累硕果
帮助别人成功，就是实现个人成功
额外勤劳，额外回报
主动吃亏，才能主动获得

6.弯腰是美，低头无“罪”

适度妥协是一种美丽的“张扬”
退让不等于软弱
羽毛没有长满，就要隐忍待机
忍一时，“风平浪静”
有时低姿态比高姿态更有用
天地之间的高度只有三尺
稻穗越成熟，头垂得越低
给“轮胎”放气就能通过“桥洞”

7.带点“糊涂”能更“明白”

忘掉功劳，才能长治久安

睁眼看美景，闭眼消无奈
不妨“揣着明白装糊涂”
过分精打细算抵不过天算
小事“糊涂”少烦恼
众人皆醉我亦“醉”
用“装傻”渡过危机
聪明容易被聪明误

8.适当的放弃不算输家

有选择就有放弃
给对手分蛋糕
放弃本身蕴含着潜在价值
觉得太累就换个方向
趋利避害是放弃的实质
无谓的固执不必坚持
贪得无厌只会适得其反
另辟蹊径也是努力
过不了河就回头看
三十六计走为上
有一种胜利叫“撤退”

9.退是进的另一种方式

退得远，就能跳得更高
让一步，大家都有路可走
直接不行，就要迂回
每一分退都暗含着进
退是向胜的过渡
让步是最好的进攻
急流勇退，见好就收
不能屈缩就不能伸展
倒着生长求生存

10.不跟人“争”，是一种大争

不做无益的争辩
以柔克刚，以屈代伸
不争是一种大智慧
柔弱比刚强要持久
让出了“争”，也就让走了“祸”
当好配角，充实自己
不为芝麻丢西瓜

人弃我取，在冷门处挖宝

盲目攀比不如知足常乐

11.“磨难”是成长的“奠基石”

最大的危机就是最大的转机

厄运也是上天的偏爱

失败是通向成功的中转站
输得起，才能赢得起
破茧而出，就是美丽蝴蝶
囿境中藏匿着解决问题的关键
失败，只是人生曲线中的相对状态
想办法“自讨苦吃”
黑暗的时刻，就是成长的时刻
忍耐是取得成功的重要元素
用一时之屈，成传世之名
12.有宽度，才能有高度
每个人都要有被原谅的时候
宽宏的人能达到非凡地位
尽量保全对方的面子
天宽地宽不如心宽
和批评你的人做朋友
不忿旧恶，乐于忘记
勇于承认自己的错误
仔细找出别人的优点
得饶人处且饶人
海纳百川，有容乃大
主要参考文献

前言

前言 美国成功学家安东尼·罗宾在谈到“华人首富”李嘉诚时说道：“他有很多富有哲理性的语言，我都非常喜欢。有一次，有人问李泽楷，他父亲教了他一些怎样成功赚钱的秘诀。李泽楷说父亲没有教他赚钱的方法，只教了他做人处世的道理。李嘉诚这样跟李泽楷说，如果

在线试读部分章节

9.退是进的另一种方式

倒着生长求生存

在不能前进的时候，我们有没有想到退一步？生活中这类现象和思考甚多。跨过一个水沟。需要先后退几步，再向前跑去；跃过栏杆，要后退数步，才能跨越过去。

在自然界里，植物也懂得“倒退”之道。有一种“倒长树”，因为向上长喝不到水，为了生存，便倒长而求得生存，结果是枝繁叶茂，被人誉为“聪明树”。

汉代公孙弘年轻时家贫，后来贵为丞相，但生活依然十分俭朴，吃饭只有一个荤菜，睡觉只盖普通棉被。就因为这样，大臣汲黯向汉武帝参劾了他，批评公孙弘位列三公，有相当可观的俸禄，却只盖普通棉被，实质上是使诈以沽名钓誉，目的是为了骗取俭朴清廉的美名。

汉武帝便问公孙弘：“汲黯所说的都是事实吗？”公孙弘回答道：“汲黯说得一点没错。满朝大臣中，他与我交情最好，也最了解我。今天他当着众人的面指责我，正是切中了我的要害。我位列三公却只盖棉被，生活水准和普通百姓一样，确实是故意装得清廉以沽名钓誉。如果不是汲黯忠心耿耿，陛下怎么会听到对我的这种批评呢？”汉武帝听了公孙弘的这番话，反倒觉得他为人谦让，就更加尊重他了。

公孙弘面对汲黯的指责和汉武帝的询问。一句也不辩解并全都承认。这是何等的一种智慧呀！汲黯指责他“使诈以沽名钓誉”，无论他如何辩解，旁观者都会先人为主地认为他也许在继续“使诈”。公孙弘深知这个指责的分量，采取了十分高明的一招，不作任何辩解，承认自己沽名钓誉。这其实表明自己至少“现在没有使诈”。由于“现在没有使诈”被指责者及旁观者都认可了，也就减轻了罪名的分量。

.....

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)