

《HEAVY HITTER SELLING 紧盯式销售：成功销售人员如何运用语言与直觉促使客户购买》

书籍信息

版次：1

页数：384

字数：

印刷时间：2006年03月01日

开本：

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：0471787000

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)