

《开家赚钱的便利店》

书籍信息

版次：2

页数：

字数：

印刷时间：2012年03月01日

开本：12k

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787802217027

编辑推荐

48幅实景图片 + 10个实操工具 + 6个实战范本 + 7个加盟扫描

内容简介

如今，国内的小型便利店如雨后春笋般迅速发展起来。虽然，目前便利店已经走出了零售业的辅助位置，取得了与连锁超市、商场百货三分天下的地位。但面对激烈的市场竞争，便利店要想在夹缝中求得生存，要想成功经营，就得从自身定位、选址、装修、进货、布局、服务等方面下很大工夫。

《开家赚钱的便利店》讲述开店过程所涉及的项目选择、开店筹划、商品管理、商品销售、顾客服务、物流管理、设备及安全管理内容。同时，提供一些连锁便利店加盟信息和大量的实战范本以及实操工具，创业者稍加修改便可予以运用，可以说相当具有实操性。

目录

第一章确定便利店的项目

第一节是否适合开便利店

一、是否喜欢开便利店

二、盘点投资“家底”

三、经营能力

四、相关商品知识

第二节选择合适投资模式

一、个人独资经营

二、合伙经营

相关链接合伙开店，分红起争议怎么办

【实战范本01】合伙经营合同书

三、加盟连锁

【实战范本02】××便利店加盟合同

相关链接便利店加盟者见招拆招

[显示全部信息](#)

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)