

《互联网贸易实务》

书籍信息

版次：1

页数：

字数：434000

印刷时间：2013年10月01日

开本：12k

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787301232972

丛书名：21世纪高职高专能力本位型系列规划教材·经注贸易系列

编辑推荐

《21世纪高职高专能力本位型系列规划教材·经济贸易系列》特点：

· 能力本位。以学生为主体，让学生看了就能会，学了就能用；以教师为主导，授人以渔；以项目为载体，将技能与知识充分结合。

· 内容创新。内容选取机动、灵活，适当融入新技术、新规范、新理念：既体现自我教学改革成果，又吸收他人先进经验：保持一定前瞻性，又避免盲目超前。

· 精编案例。案例短小精悍，能佐证知识内容：案例内容新颖，表达当前信息：案例以国内中小企业典型事实为主，适合高职学生阅读。

· 巧设实训。实训环节真实可行，实训任务明确，实训目标清晰，实训内容详细，实训考核全面，切实提高能力。

· 注重立体化。既强调教材内在的立体化，从方便学生学习角度考虑，搭建易学易教的优质的纸质平台，又强调教材外在的立体化，以立体化精品教材为构建目标，网上提供完备的教学资源。

国家骨干高职院校建设重点项目配套用书。

网络贸易实务+国内贸易实务+国际贸易实务+外贸实习。

内容简介

《互联网贸易实务/21世纪高职高专能力本位型系列规划教材·经济贸易系列》以培养学生综合职业能力为主线，介绍了互联网贸易的基础知识和实操内容，国际贸易实务的基本概念、理论知识以及作为国际互联网贸易实操部分的SimTrade外贸实习平台。《互联网贸易实务/21世纪高职高专能力本位型系列规划教材·经济贸易系列》配套资源丰富，特别重视实践能力和创新能力的培养。

《互联网贸易实务/21世纪高职高专能力本位型系列规划教材·经济贸易系列》适用于高职高专电子商务、国际商务、国际贸易以及经济管理等相关专业的教学和培训，对从事电子商务和国际贸易的实际工作者及研究人员也具有一定的参考价值。

目录

模块一 网络贸易实务

1.1 网络商务信息采集与处理

1.1.1 什么是网络信息

1.1.2 网络信息收集工具

1.1.3 如何开展网络市场调研

每节一练

1.2 网络营销

1.2.1 什么是网络营销

1.2.2 网络营销常用的方法

每节一练

1.3 网络采购

1.3.1 什么是网络采购

1.3.2 网络采购的操作流程

1.3.3 网络采购的组织实施

模块二 国内贸易实务2.1 登录平台并注册账号2.1.1 阿里巴巴中文站的功能2.1.2

阿里巴巴中文站的账号类型2.1.3 注册阿里巴巴会员每节一练2.2 进行企业信息推广2.2.1

企业信息的分类2.2.2 供应信息的发布2.2.3 公司信息的发布2.2.4 网上商铺布置2.2.5

网络社区营销2.2.6 单击推广每节一练2.3 商机捕获和报价留言管理2.3.1 搜索商机2.3.2

报价留言管理每节一练2.4 网络采购2.4.1 网络采购简介2.4.2 搜索供应信息2.4.3

发布、修改和管理询价单2.4.4 采购商品每节一练2.5 网上支付2.5.1 什么是网上支付2.5.2

利用网上银行支付2.5.3 利用第三方支付平台（支付宝）支付2.5.4

支付宝担保交易付款流程每节一练2.6 网上洽谈2.6.1 阿里旺旺简介2.6.2 安装阿里旺旺2.6.3

阿里旺旺的功能及其应用2.6.4 移动旺旺每节一练2.7 安全防范2.7.1 网络交易风险的种类

2.7.2 网络交易风险的识别2.7.3 网络交易风险的防范2.7.4 网络交易账户安全每节一练

模块四 SimTrade外贸实习4.1 交易准备4.2 交易磋商4.3 签订合同4.4 履行合同4.4.1

信用证业务4.4.2 备货4.4.3 租船订舱4.4.4 出口报检4.4.5 办理保险4.4.6 出口报关4.4.7

装船出运4.4.8 结汇4.4.9 出口核销与退税4.4.10 进口报检4.4.11 进口报关与提货4.4.12

进口付汇核销4.4.13 销货4.4.14 索赔4.5 其他方式下的履约流程参考文献

[显示全部信息](#)

在线试读部分章节

(6) 出口商将单据和信用证在信用证有效期内交予通知行。

(7) 通知行审查单据符合信用证条款后接受单据并付款，若单证不符则可以拒付。

(8) 通知行将单据寄送开证行，向其索偿。

(9) 当开证行收到单据后，应核对单据是否符合信用证，如正确无误，则即应偿付通知行代垫款项，同时通知开证申请人备款赎单。

(10) 进口方付款赎单，如发现不符，则可拒付款项并退单。若进口人发现单证不符，则也可拒绝赎单。

(11) 开证行将单据交予进口商。

(12) 进口商凭单据提货。

从上述信用证的内容和做法可以看出，信用证是一种银行信用。这是它同汇付和托收的根本区别，在信用证的条件下，银行根据买方的申请书，通过信用证上的保证条款向卖方提出付款保证。这样，银行就不再像托收那样，只是接受卖方的委托代收跟单汇票，而对能否收到货款概不负责。在信用证业务中，银行处于首先付款人的地位，只要卖方提交的单据符合信用证的条件，银行就不得无理拒付。因此，只有在银行倒闭或丧失支付能力时，出口人才可以转向进口人要求偿付货款，这就清楚地说明，原来由商人承担付款责任的商业信用已由银行承担付款责任的银行信用所代替。但是，由于进口人在信用证条件下还要负付款的最后责任，所以更明确地说，信用证是用银行信用来保证商业信用。

由于银行信用一般比商业信用可靠，因此在采用信用证付款的条件下，一般出口人只要在装运前收到信用证，收到货款就有了保证。这就在很大程度上解除了卖方在托收条件下对能否收到货款所存的疑虑，从而对扩大贸易额、发展新客户、新地区的贸易提供了可能。但是，银行信用也不是绝对可靠的，在经济危机和金融货币危机的袭击下，资本主义国家的银行还是会有倒闭的可能。即使在平时，银行凭借各种借口，拒不履行付款义务的现象也不能一概排除，因此在采用信用证付款时还需注意调查了解开证行的资信情况。

.....

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)