

《巴菲特投资真经》

书籍信息

版次：1

页数：

字数：

印刷时间：2011年01月01日

开本：16开

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787506470926

编辑推荐

在投资世界中，沃伦·巴菲特的名字就意味着成功。巴菲特的整个投资生涯中所做的选择历来都被人认为是明智的，他小心谨慎地挑选中意的股票，积累了大量的财富。

本书详尽地阐述了巴菲特的取胜策略，记录了巴菲特的思想。旨在让读者透视巴菲特的性格和人生。其中，还浓缩了那些使其获得非凡成功和声誉的原则及理念，向读者呈现了巨大的成功、卓越的领导力和慷慨的慈善家背后的巴菲特。书中以真实的投资案例告诉读者，如何学习巴菲特的投资方法，如何直观地掌握巴菲特成为世界富人的秘诀，如何观察令巴菲特感兴趣的信息，学习如何通过这些信息实现自己的投资致富之梦想。

内容简介

本书详尽地阐述了巴菲特的取胜策略，记录了巴菲特的思想，浓缩了那些使其获得非凡成功和声誉的原则及理念，旨在让读者透视巴菲特的性格和人生。书中以真实的投资案例告诉读者，如何学习巴菲特的投资方法，如何直观地掌握巴菲特成为*富人的秘诀，如何观察令巴菲特感兴趣的信息，学习如何通过这些信息实现自己的投资致富之梦想。

目录

上篇 巴菲特人生哲学

第一章 巴菲特人生哲学——投资事业

沃伦·巴菲特的成长

让钱为你工作，而不是你为钱工作

做自己喜欢的事情

把错误转化为经验

要想准确投资，先学会交学费

充满激情

志存高远，规划人生蓝图

承认你的错误，立即纠正它们

善于沟通

保持个性，因为独特就是优势

第二章 白菲特人生哲学——经营秘诀

只有平庸的将，没有无能的兵

危机就是危险与机会

保持独立的思考能力和判断能力

做人做事，诚信第一

敢想，敢做，敢成败

重视时间的力量

丰富人生阅历，是人生的基础课之一

建立思维模式格栅，然后学会思考

制订周密的计划

第三章 巴菲特人生哲学——财富观念

不拘小钱求大富

把个人理财当成终身事业

不要有赌博心理

奢侈的程度和富有的程度并不成正比

君子爱财，取之有道

长期投资与纳税

财富来源于社会，也要反馈给社会

以自己想要的方式生活

第四章 巴菲特人生哲学——人生信条

低调做人，高调做事

定位准确，专注于既定目标

积极交往，建立一生的友谊

培养良好习惯

知识改变命运

子女教育是人生中的大事

要有业余爱好

家庭和健康是真正的财富

更喜欢简单一点

下篇 巴菲特投资真经

第五章 巴菲特投资真经——投资策略

巴菲特的投资

发展你自己的投资哲学

明确你的投资目标

投入你的资产

保住资本永远是第一位的

滚雪球理论

复利的魔力

永远让自己的投资“密不透风”

抓住时机等于成功一半

内在价值扩展理论

注重分析师的作用

巴菲特的收益观点

认识自己才能驾驭市场

第六章 巴菲特投资真经——投资习惯

投资明星企业

不被市场情绪所左右

投资离不开数学问题
利用市场而不是被市场利用
把握安全边际本质
投资要量力而行
投资全新的领域
善于配置资本
通过短期套利获益
注重税后收益
24小时不离投资
阅读财报
不符合投资法则才卖出
第七章 巴菲特投资真经——选股思路
不熟不买，不懂不做
选股如选妻
挣钱有规则无秘诀
如何选择企业投资
确定你的收益率与增长率
估值原则：现金为王
重视投资企业的管理层品质
把所有鸡蛋放在同一个篮子里
不必对某一类股票抱有偏见
通货膨胀对股市的影响
坚持长期持有股票
消费垄断型企业
第八章 巴菲特投资真经——投资主张
走出投资误区
不做不符合你标准的投资
投资中智商高不是最重要的
特别关注低成本经营模式
新型业务要能便于理解
要有一条经济护城河
博采众长，不断学习
既要思考，也要脚踏实地，付诸行动
远离杠杆融资，没有人会因为不借钱而破产
参考文献

前言

在崇尚财富、成功、知识的美国，从20世纪80年代初起，人们就把巴菲特誉为“股神”

、“ 奥马哈圣贤 ”、“ 投资奇才 ”不仅他在证券市场上的一举一动成为华尔街关注的焦点，就连他戴过的帽子，用过的钱包，在公益拍卖会上，都拍到了5万美元和21万美元的天价，甚至连同巴菲特

在线试读部分章节

上篇 巴菲特人生哲学

第一章 巴菲特人生哲学——投资事业

让钱为你工作，而不是你为钱工作

一般来讲，一个成功的人需要具备很多条件。巴菲特认为，任何一个成功的投资人，都是善于借用他人的力量来为自己创收的。在创业的时候没有钱，但并不妨碍成功，这就要学会借鸡生蛋，让钱生钱。也就是要懂得让钱为你工作，而不是你为钱工作。

巴菲特认为，一个人生活在世界上，需要去挣钱，但是不能被钱所羁绊，挣钱也是要讲究特殊技巧和方式的。

当然，这并不是说那些过去的传统思想和经验不再重要，也有很多的投资人并没有采取这样的方法。实践证明，一个成功的人，尤其是希望在行业内有突出成就的人，必须是具有开拓精神的人。他必须具备创新精神，勤于思考，也敢于突破，懂得利用可再生资源去寻求更大的发展。否则，就永远是保持生存而不是飞黄腾达。

作为世界超级富翁，巴菲特拥有巨大的资本，但是他明白，金钱是为人服务的，人不要为钱所累。他在运用复利的方式不断创造财富的时候，没有感到疲倦、艰辛。他认为，积累财富既要寻找机遇，也要顺其自然。否则人就可能被金钱所左右，甚至沦为金钱的奴隶。

巴菲特常常提醒那些整日为金钱疲于奔命的朋友：我反对拼命，我赞成技巧。巴菲特永远只是把挣钱看成是一件有意义的事情，但并不是迷恋金钱的本身。

实际上，在拥有了大量的金钱之后，钱就是一张纸片或者是一串数字而已。在更大程度上，钱就是一个概念。巴菲特认为，一个人的能力和精力永远是有限的。而这个时候，个人必须凭借外部力量最大限度地扩展财富，学会让钱来为你服务。

巴菲特反复强调，善于用别人的钱来进行投资不失为一种逾越自有资金局限、规避风险的方法。每个人的个人资金都是有限的，不可能有太大的作为，尤其是一些初步涉及投资领域的新人。

巴菲特能够在投资市场取得非凡的成绩，一方面是因为他能够对股票市场进行高超的把握，另外一方面就是他一直善于利用外来的资金进行投资。从无到有，从小到大，实现财富的跨越式积累。

巴菲特大学毕业后，回到父亲的公司工作了一段时间，之后到导师格雷厄姆的纽曼投资公司工作。他以这个公司为跳板，学到了很多投资理论和实践经验。在纽曼公司解散之后。巴菲特又回到奥马哈，并且在一个家庭宴会上宣布成立合伙公司，希望亲友们都来参与。巴菲特的这个方式，也就是典型的借鸡生蛋的办法。上篇 巴菲特人生哲学 第一章 巴菲特人生哲学——投资事业 让钱为你工作，而不是你为钱工作 一般来讲，一个成功的人需要具备很多条件。巴菲特认为，任何一个成功的投资人，都是善于借用他人的力量来为自己创收的。在创业的时候没有钱，但并不妨碍成功，这就要学会借鸡

生蛋，让钱生钱。也就是要懂得让钱为你工作，而不是你为钱工作。巴菲特认为，一个人生活在世界上，需要去挣钱，但是不能被钱所羁绊，挣钱也是要讲究特殊技巧和方式的。当然，这并不是说那些过去的传统思想和经验不再重要，也有很多的投资人并没有采取这样的方法。实践证明，一个成功的人，尤其是希望在行业内有突出成就的人，必须是具有开拓精神的人。他必须具备创新精神，勤于思考，也敢于突破，懂得利用可再生资源去寻求更大的发展。否则，就永远是保持生存而不是飞黄腾达。作为世界超级富翁，巴菲特拥有巨大的资本，但是他明白，金钱是为人服务的，人不要为钱所累。他在运用复利的方式不断创造财富的时候，没有感到疲倦、艰辛。他认为，积累财富既要寻找机遇，也要顺其自然。否则人就可能被金钱所左右，甚至沦为金钱的奴隶。巴菲特常常提醒那些整日为金钱疲于奔命的朋友：我反对拼命，我赞成技巧。巴菲特永远只是把挣钱看成是一件有意义的事情，但并不是迷恋金钱的本身。实际上，在拥有了大量的金钱之后，钱就是一张纸片或者是一串数字而已。在更大程度上，钱就是一个概念。巴菲特认为，一个人的能力和精力永远是有限的。而这个时候，个人必须凭借外部力量最大限度地扩展财富，学会让钱来为你服务。巴菲特反复强调，善于用别人的钱来进行投资不失为一种逾越自有资金局限、规避风险的方法。每个人的个人资金都是有限的，不可能有太大的作为，尤其是一些初步涉及投资领域的新人。巴菲特能够在投资市场取得非凡的成绩，一方面是因为他能够对股票市场进行高超的把握，另外一方面就是他一直善于利用外来的资金进行投资。从无到有，从小到大，实现财富的跨越式积累。巴菲特大学毕业后，回到父亲的公司工作了一段时间，之后到导师格雷厄姆的纽曼投资公司工作。他以这个公司为跳板，学到了很多的投资理论和实践经验。在纽曼公司解散之后，巴菲特又回到奥马哈，并且在一个家庭宴会上宣布成立合伙公司，希望亲友们都来参与。巴菲特的这个方式，也就是典型的借鸡生蛋的办法。随着财富的积累，巴菲特有了一定的资金，但他仍然使用让钱生钱的办法来再次扩大规模。伯克希尔公司是美国早在1790年就建立了一家纺织厂。这家公司一直由察思家族所掌握，直到后来与哈撒韦制造公司合并。伯克希尔公司的业务后来占据了全美国的龙头地位。棉纺织量一度占到了整个国家全部棉花数量的25%，最后成为一个专门为衬衫、床单、手绢等生产主要纤维的多工厂联合体。1955年之后，由于察思的经营理念陈旧落后，难以跟上社会发展的水平，外部环境非常不理想，所以最后被迫与同样遭受损失的全国最大的纤维经营商哈撒韦公司合并，但是失去了公司的经营权。新的总裁名叫斯坦顿。在公司合并的开始几年里，斯坦顿置办新的设备以提高生产率，公司很快发展成为新英格兰最大的，也是唯一幸存下来的纺织品制造商。不过，随着年龄的增大，斯坦顿后来变得苛刻而孤僻。到20世纪60年代初期，已经70多岁的斯坦顿不断地加大对公司的投入，但还是无力回天。公司的经营状况一路下滑，再加上公司内部他和弟弟之间的矛盾丛生，一切的前景不容乐观。到1963年年初，伯克希尔的股票由每股的1434美元下降到813美元，形势严峻，而之前长达8年的时间，公司的股票也一直处于疲软状态。面对满目疮痍的公司现状以及已经无法遏制的股票暴跌，几乎没有人敢去伸手援助了。早在1962年，巴菲特就购买了伯克希尔公司的一些股票，这是因为股票价格在市场上降到了一半。那时候他还没有更多的想法，不过最后看到公司无法经营下去的状况，他也陷入深深的思索之中。这毕竟是一个老牌的公司，很多年来在人们的心目中享有一定的信誉。巴菲特因为购买了伯克希尔公司的一些股票，已经与它有了关联。看到公司如此处境，他突然萌生了一个新的想法：那就是通过接管这个公司，把自己的纯粹投资人身份变成既是投资者又是经营者的双重身份，以获取更高的利润。于是，在这个几乎变成

废墟的地方，在当地的投资人都唯恐躲避不及的时候，巴菲特却反常地主动靠近伯克希尔公司。巴菲特在综合了自己的看法之后，立即采取了措施。他加大了对伯克希尔公司股票的购买力度，并且直接找到公司的大股东购买他们手上的股票。巴菲特的投资行动引来很多人的观望，他们不理解这个猎手在这片已经荒芜的土地上还能找出什么财富。在他们看来，伯克希尔公司就是一个只能往里贴钱而不能够见到效益的泥潭。而随着情况的发展，大家慢慢发现，这家公司在巴菲特的手中慢慢地变成了一个全新的企业。他以此为据点，正式向商场发起了他的总进攻。巴菲特坚信，伯克希尔一定会带给他好运的。

[显示全部信息](#)

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)