

# 《律师实务技能十字诀：律师各项业务的特点和 操作要领》

## 书籍信息

版次：5

页数：

字数：243000

印刷时间：2013年04月01日

开本：12k

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787511846853

## 编辑推荐

本书几乎涵盖了律师业务的所有门类，内容广博；又准确提炼每个门类的特点，简单精准。

稳（行政）、准（刑事）、狠（商事）、细（民事）、韧（申诉再审）、专（非诉讼业务）、和（调解与仲裁）、勤（法律顾问）、全（法律咨询）、精（法律文书）。

深入理论挖掘、细化操作规则、填充实战案例。

## 内容简介

本书将律师办理各项业务的经验、技巧归纳为十项要诀，内容涵盖民事、商事、行政诉讼案件的代理，形式诉讼案件的辩护和代理，申诉案件代理，调解和仲裁业务，非诉讼业务，法律顾问，法律咨询等律师基本业务领域；系统介绍各项业务的特点、律师工作注意事项及基本实务技能。本书是即将或刚迈入律师职业之门的读者不可多得职业技能速训宝典。

## 作者简介

朱加宁，华东政法学院法学本科毕业，浙江大学研究生，中国政法大学在职法学博士生。现为北京市国纲华辰律师事务所高级合伙人、杭州分所主任，一级律师，中华全国律师协会行政法委员会委员。

徐鹏，西南政法大学研究生毕业，法学硕士。现为北京市国纲华辰律师事务所杭州分所专职律师。在最高人民法院和多省高级人民法院成功代理过多起民商事、行政案件。

## 目录

### 第一章 行政诉讼代理要“稳”

#### 一、行政诉讼代理需要“稳中求胜”

#### 二、行政诉讼的战略要“稳”

#### 三、行政诉讼的战术要“稳”

#### 四、行政诉讼的其他注意事项

#### 一、刑事辩护要力争“弹无虚发”

- 二、律师在侦查阶段的工作及注意事项
- 三、律师在审查起诉阶段的工作及注意事项
- 四、律师在审判阶段的工作及注意事项
- 五、律师的其他刑事业务
- 一、狭路相逢勇者胜的商事诉讼
- 二、商事案件的原告可以“漫天要价”
- 三、商事案件的被告可“坐地还价”
- 四、商事案件的第三人应“鼎力相助”

## 第二章 刑事辩护要“准” 一、刑事辩护要力争“弹无虚发”

- 二、律师在侦查阶段的工作及注意事项
- 三、律师在审查起诉阶段的工作及注意事项
- 四、律师在审判阶段的工作及注意事项
- 五、律师的其他刑事业务

### [显示全部信息](#)

## 在线试读部分章节

### 第一章 行政诉讼代理要“稳”

行政案件代理要做到“稳”。要稳扎稳打，不要草率行事。行政诉讼案件代理主要有三类：原告代理、被告代理和第三人代理。实践中以原告代理居多。原告代理是“民告官”的诉讼，需要讲究诉讼战略和战术。诉讼战略要稳，主要表现在官司要不要打、怎么打；是先行政复议，还是直接行政诉讼。对于此类诉讼，当事人需要考虑风险和效果，律师需要勇气和智慧。诉讼战术要稳，主要表现在：是针对行政合法性，还是针对行政合理性；是主攻程序，还是主攻实体。这些都是在选择行政救济手段时就要事先考虑的。

#### 一、行政诉讼代理需要“稳中求胜”

##### (一)行政机关“居高临下”占尽先机

行政诉讼是“民告官”的案件，是行政相对人与国家行政机关对簿公堂。虽然行政诉讼法规定当事人在行政诉讼中的法律地位平等，但实践中行政诉讼双方在实质上并不平等。很多当事人提起行政诉讼时，起先都是满怀信心、踌躇满志，到最后却是垂头丧气，心灰意冷。究其原因，是对行政机关的“自由裁量权”以及对行政诉讼的艰难性估计不足，对居高临下、手握实权的行政机关可能“以权代法”、“以权压法”的情况缺乏足够认识。因此，在行政诉讼提起前要反复论证，以求稳中取胜，如果盲目“开打”，则可能事与愿违，得不偿失。

.....P1

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)