

# 《如何成为超级保险员》

## 书籍信息

版次：2

页数：252

字数：124000

印刷时间：2003年01月01日

开本：

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787810554411

## 编辑推荐

现今生活水平日益提高，人们个个丰衣足食，因此保险的重要性，也就跟随着大幅度地提升，从保险公司的相继成立，到劳保、公保的日益普及，乃至大力推行的所谓“全民健保”，都一再地证明保险业的备受重视。不可否认，即使科学技术如何的先进，人们生活如何的富裕，人终究还是无法避免面对生命的无常。生、老、病、死既为人生必经之过程，我们就应提早为自己作准备，因此，生活中就少不了“保险”——这文明下的产物。

## 内容简介

现今生活水平日益提高，人们个个丰衣足食，因此保险的重要性，也就跟随着大幅度地提升，从保险公司的相继成立，到劳保、公保的日益普及，乃至大力推行的所谓“全民健保”，都一再地证明保险业的备受重视。不可否认，即使科学技术如何的先进，人们生活如何的富裕，人终究还是无法避免面对生命的无常。生、老、病、死既为人生必经之过程，我们就应提早为自己作准备，因此，生活中就少不了“保险”——这文明下的产物。

## 目录

### 序

#### 第一篇 观念认知准备

##### 单元1 拟定计划

##### 单元2 朝着目标前进

##### 单元3 愚公精神

##### 单元4 欲速则不达

##### 单元5 提高工作效率

##### 单元6 学无止境

##### 单元7 口才的训练

##### 单元8 麻雀变凤凰

##### 单元9 赞美别人

##### 单元10 有礼行遍天下

##### 单元11 微笑是最好的语言

##### 单元12 推销自己

##### 单元13 倾注热忱

##### 单元14 保持风度

##### 单元15 沉默之必要

单元16 激发创意，培养幽默

单元17 信守诺言

单元18 寻找有效客户

单元19 不要做失忆老人

第二篇 实际面对问题

单元1 知人知面也知心

单元2 为什么的问法与妙用

单元3 未雨贯繆的观念

单元4 化被动为主动

单元5 面对大人物

单元6 你说的话可不可靠

单元7 让我向您介绍

单元8 兴趣的建立

单元9 清楚了解保单契约

单元10 高速保单不为难

单元11 保险真的能节税

单元12 业务员跳槽

单元13 保险新人类

第三篇 孙子兵法看保险

单元1 计篇

单元2 作战篇

单元3 谋攻篇

单元4 兵热篇

单元5 虚实篇

单元6 九变篇

第四篇 克服拒绝大作战

.....

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)