

《商务谈判（第二版）（21世纪高职高专规划教材 ·工商管理系列）》

书籍信息

版次：2

页数：

字数：

印刷时间：2012年07月01日

开本：16开

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787300157542

编辑推荐

本书涵盖导论、商务谈判的形式与内容、商务谈判的组织、商务谈判的准备、商务谈判的程序、商务谈判的策略、商务谈判的技巧、商务谈判的礼仪及文化差异对商务谈判的影响九个章节。每一章均设有“案例导入”、“学习重点”等栏目，引导学生主动学习谈判程序各阶段与策略方法的重点。每章所选用的案例通俗易懂、贴近生活、贴近工作，增强了学习过程的趣味性。

内容简介

本书针对现有谈判学教材中存在的问题：理论性过强，缺乏实践技能训练；实训内容过深，案例层次过高，不适合高职生的基础训练；理论与实践未能较好地衔接等。《商务谈判(第2版21世纪高职高专规划教材)》阐述了商务谈判实践中的程序、方法和技巧，以及各类操作和技术性问题，覆盖了商务谈判学中所有的实践环节内容，深入浅出、实例丰富，遵循“学以致用”的原则，对重点内容进行挖掘，强化了综合性、应用性和实践性。

目录

???	??
???	???????
???	???????????
???	?????????
???	???????????????

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)