

《陈欧传：哪怕遍体鳞伤，也要活得漂亮》

书籍信息

版次：1

页数：

字数：

印刷时间：2015年01月01日

开本：16开

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787518304783

编辑推荐

2014年5月16日，聚美优品在美国纽约证券交易所挂牌上市，31岁的陈欧身价达到15.75亿美元，成为纽交所222年历史上年轻的上市公司CEO。

2014年10月27日，福布斯中文网公布了“2014福布斯中国400富豪榜”，陈欧凭借76.5亿人民币的个人财富，排在了榜单的第164位，超过33岁的杨惠妍（碧桂园集团股东），成为荣登该榜单的年轻富豪。

“你只闻到我的香水，却没看到我的汗水；你有你的规则，我有我的选择；你否定我的现在，我决定我的未来；你嘲笑我一无所有，不配去爱，我可怜你总是等待；你可以轻视我们的年轻，我们会证明这是谁的时代。梦想是注定孤独的旅行，路上少不了质疑和嘲笑，但，那又怎样？哪怕遍体鳞伤，也要活得漂亮。我是陈欧，我为自己代言。”“陈欧体”爆红全国，证明陈欧不仅是一个成功的创业者，还是一个杰出的诗人和偶像！你了解这个80后财富偶像吗？先从这本《陈欧传：哪怕遍体鳞伤，也要活得漂亮》开始吧！

内容简介

想要读懂80后富豪陈欧，就读这一本！

小学毕业直接跳级读初二，被誉为“天才少年”！

16岁考取新加坡南洋理工大学并拿到全额奖学金！

大四时仅靠一台笔记本，创办了在线游戏对战平台GG！

26岁获得美国斯坦福商学院MBA学位，回国创业！

27岁时创办聚美优品，成为电商行业内一匹黑马！

31岁时凭借聚美优品正式在纽约证券交易所挂牌上市，成为纽交所上市公司中年轻的中国CEO，手中持有的股份市值超过11亿美元！

这就是陈欧交出的一张漂亮的成绩单。他如此年轻，却如此成功，他到底是怎么做到的？这是许多人想要知道的。

通过《陈欧传：哪怕遍体鳞伤，也要活得漂亮》一书，我们将跟随他的成长历程，深入剖析他在创业、选材用人、质量管理、广告营销等方面的理念，努力为读者找到这个答案！

作者简介

宿春礼，山东青岛人，毕业于中国石油大学，十几年来致力于中国企业发展研究，并为中国企业家提供良好的企业竞争力解决方案。出版销量过百万册的知名图书《思路决定出路》《责任胜于能力》等，多部图书被国内知名机构评为年度十大培训教材，其作品

被许多大型企业列为必学的经典蓝本。近年来，专注于互联网及高新技术企业的观察与研究，策划了《大数据战略》《挖掘手机上的金矿》等多部畅销书，力求发掘中国社会转型时期的企业经营样本，为新锐的经济形态注入活力。

林画，本名廖春红，毕业于四川大学，资深财经图书作者，关注企业成长与发展，专注于财经人物和企业案例研究与写作，独立创作及参与创作的作品有《柳传志内部讲话》《任正非内部讲话》《乔布斯咬下一口苹果之后》等。

目录

第一话 梦想，注定是孤独的旅行创业是最美好的生活方式

没有父亲的严苛，也就没有我坚韧的个性

好的过程是一种收获，好的结果是一种鼓励

并不是你认为对的，你就要去坚持

资本不过是锦上添花

资本永远是锦上添花的，不是雪中送炭的

你可以轻视我们的年轻，我会证明这是谁的时代

人一旦钱多了，智商就会下降

别担心，奋斗才刚刚开始

外国的月亮不一定是圆的

做别的男人不好意思做的事反而是个机会

上市不是终点，而是刚刚开始的旅程

创业是最美好的生活方式没有父亲的严苛，也就没有我坚韧的个性

好的过程是一种收获，好的结果是一种鼓励并不是你认为对的，你就要去坚持

资本不过是锦上添花资本永远是锦上添花的，不是雪中送炭的

你可以轻视我们的年轻，我会证明这是谁的时代人一旦钱多了，智商就会下降

别担心，奋斗才刚刚开始外国的月亮不一定是圆的

做别的男人不好意思做的事反而是个机会上市不是终点，而是刚刚开始的旅程

第二话 你有你的规则，我有我的选择

做企业要想活得开心，还是得靠兄弟们给力

很多环节只要你找到一个合适的人，问题就解决了

没必要请那么多高薪的人，你可以“一强扶百弱”谁努力，就给谁机会

作为公司老大，你就是要成为万金油越亲密的人，我越要求完美

谁做出成绩，谁努力，就给谁机会跟不上，就离开

所谓的“好基友一辈子”，是会害死人的不想死，就要把强的人放在最合适的位置上土里长出来的一定比天上掉下来的要好

第三话 我是陈欧，我为自己代言

参加娱乐节目，必须带着明确的营销观念要想提高知名度，就得挑收视率高的节目上
节目播出后，复盘讨论必须有我为自己代言

坚持只用自己懂的媒体，用自己有信心的创意因为没钱，所以才能把创意做到极致
能打动自己的，也能打动别人开始说走就走的冒险

联袂一线当红明星，举办美妆风尚大典

时尚美妆杂志《BEAUTE》：打造自己的媒体资源

投资网络“神片”，有争议才会有关注

第四话 你只闻到我的香水，却没看到我的汗水

只要产品有保障，就不怕打价格战有自己的东西，会让你活得更好

哪怕赔得精光，也要推动这个行业的变革让服务超越消费者的期待

购物中要给用户喜欢的，购物后要给用户惊喜的只要对消费者认真，消费者就会选择你

谁能在服务和口碑上有所作为，谁就能赢得市场先机

开设线下旗舰店，不为挣钱只为增进用户体验每分钱都要花在刀刃上

每花一笔钱，都要逼自己先想清楚每时每刻都要想“投资回报率”这个问题

低费用率是聚美打赢竞争对手的杀手锏

第五话 哪怕遍体鳞伤，也要活得漂亮

我们每天都担心公司明天会死掉必须要不停地革自己命，否则就会被别人革命

如果你觉察到工作一直在重复，就要想办法改变“杀”不死你的让你更强大

过分地追求速度，只能导致自己万劫不复所谓门槛，过去了就是门，没过去就成了槛

那些杀不死你的，只会让你更强大曲线总比直线美

别后悔走过的路，无论它是错误的还是正确的人生道路并非平坦，曲线总比直线美

哪怕被打成马蜂窝，也要坚持梦想不管未来会怎样，我会永远保持感恩的心

[显示全部信息](#)

前言

我是陈欧，我为自己代言

2014年10月27日，福布斯中文网公布了“2014福布斯中国400富豪榜”，陈欧凭借76.5亿

人民币的个人财富，排在了榜单的第164位，而他31岁的上榜年龄更是让他取代碧桂园集团的最大股东——33岁的杨惠妍，成为了荣登该榜单的年轻富豪。

可以说，如果你在这个互联网时代，如果你不知道陈欧是谁，那你真的是OUT了。

陈欧是聚美优品的创始人、CEO，从小天资过人，小学拿过不少奥数奖，因为成绩太好，小学毕业直接跳级读初二，被誉为“天才少年”；16岁时，机缘巧合发现了当年德阳的全额奖学金留学项目，依靠自身的努力成功考取了新加坡南洋理工大学并拿到全额奖学金；大学四年级时成功创办GG game在线游戏平台，获得了上千万的第一桶金；大学毕业后进入所有创业者梦想的天堂——斯坦福商学院读MBA课程；斯坦福商学院毕业后又凭借天使投资人徐小平的18万美元成功创办了聚美优品，并在短短4年间使其挂牌上市。2014年5月16日，聚美优品在美国纽约证券交易所（简称纽交所）正式挂牌上市，股票代码为“JMEI”，开盘报价为27.25美元，市值约38.695亿美元。根据开盘价计算，31岁的陈欧身价达到15.75亿美元，成为纽交所222年历史上年轻的上市公司CEO。

2014年10月27日，福布斯中文网公布了“2014福布斯中国400富豪榜”，陈欧凭借76.5亿人民币的个人财富，排在了榜单的第164位，而他31岁的上榜年龄更是让他取代碧桂园集团的最大股东——33岁的杨惠妍，成为了荣登该榜单的年轻富豪。

可以说，如果你在这个互联网时代，如果你不知道陈欧是谁，那你真的是OUT了。

陈欧是聚美优品的创始人、CEO，从小天资过人，小学拿过不少奥数奖，因为成绩太好，小学毕业直接跳级读初二，被誉为“天才少年”；16岁时，机缘巧合发现了当年德阳的全额奖学金留学项目，依靠自身的努力成功考取了新加坡南洋理工大学并拿到全额奖学金；大学四年级时成功创办GG game在线游戏平台，获得了上千万的第一桶金；大学毕业后进入所有创业者梦想的天堂——斯坦福商学院读MBA课程；斯坦福商学院毕业后又凭借天使投资人徐小平的18万美元成功创办了聚美优品，并在短短4年间使其挂牌上市。

许多人第一次知道陈欧，是在2011年的公交站、地铁站的巨大广告牌上，他和韩庚分别占据着广告牌的两侧，各伸出一只手指向中间在白色背景下显得特别醒目的两行黑色标语：买正品化妆品，上聚美优品，女人变美更简单，以及一行枚红色背景衬托的白色标语：30天拆封无条件退货。广告的下方，是“聚美优品”4个大字、聚美的网络域名、标语及搜索框，“聚美”两个字是枚红色的，“优品”两个字是黑色的，两者形成了鲜明的对比。

每一个走进地铁的人，第一眼就能看到这幅醒目的广告牌，而每一个在广告牌前驻足观看过的人，都会不由自主地发出一声惊叹：“哇！没想到聚美优品的总裁陈欧这么帅！”

与此同时，聚美优品推出的“双代言”励志广告在网络上疯传，那是陈欧第一次“我为自己代言”的开始。在短短30秒的视频里，陈欧缓缓地讲述着：

“我是陈欧，聚美优品创始人。蜗居，裸婚，都让我们撞上了。别担心，奋斗才刚刚开始，80后的我们一直在路上。不管压力有多大，也要活出自己的色彩。做最漂亮的自己，相信我们，相信聚美。我是陈欧，我为自己代言。”

这则视频广告词并没有华丽的辞藻，也没有过多强调产品和品牌，却敏锐地道出了当前80后年轻人所遇到的困难，也展现了年轻人的理想与憧憬，引起很多80后、90后的共鸣。一时间，陈欧和聚美优品都成了年轻人之间的讨论话题，陈欧的人气和聚美优品的销量都在飞速攀升。

如果说第一版的《我为自己代言》让陈欧尝到了CEO自我营销的甜头，那么第二版的《

我为自己代言》就把陈欧推向了CEO自我营销的顶峰。

2012年第二版《我为自己代言》的广告词依旧煽情，更敏锐地命中时下年轻人的心声：“你只闻到我的香水，却没看到我的汗水；你有你的规则，我有我的选择；你否定我的现在，我决定我的未来；你嘲笑我一无所有，不配去爱，我可怜你总是等待；你可以轻视我们的年轻，我们会证明这是谁的时代。梦想，是注定孤独的旅行，路上少不了质疑和嘲笑，但，那又怎样？哪怕遍体鳞伤，也要活得漂亮。我是陈欧，我为自己代言。”这一次，陈欧精心策划的广告词似乎有了更大的魔力，它不仅有了专属的名字——“陈欧体”，还为聚美优品创造了上亿的价值。最直接的，就是一个月內陈欧的新浪微博粉丝由100万涨到了154万，“陈欧”二字的百度指数猛涨至40000，“聚美体”“陈欧体”综合起来指数为30000~40000。聚美优品也随着“陈欧体”的风靡实现爆发式的增长，一个月內，聚美优品的UV（独立IP）访问量成倍地往上翻。

“陈欧体”的爆红，在为聚美优品带来巨大财富的同时，也为聚美优品带来了一场电商史上的巨大危机：在2013年3月1日聚美优品3周年庆促销活动那一天，因为涌入网站的用户过多，导致网站当机，促销活动被动被延长两天，在3天卖出了10个亿，过多的订单直接导致聚美优品的物流体系崩溃，用户的投诉、谩骂铺天盖地而来，“301”从此成为电商史上一个不可磨灭的日子，“301”事件也成为陈欧人生中不可磨灭的一大挫折。庆幸的是，在“301”事件带来的长久阵痛中，陈欧最终带领聚美优品挺了过来，夺回了消费者心目中最佳化妆品电商的位置。

在“301”的阵痛过后，陈欧对人生有了更深的感悟，从而在2013年写出了更加触人心扉的广告词：

“从未年轻过的人，一定无法体会这个世界的偏见。我们被世俗拆散，也要为爱情勇往直前；我们被房价羞辱，也要让简陋的现实变得温暖；我们被权威漠视，也要为自己的天分保持骄傲；我们被平庸折磨，也要开始说走就走的冒险。所谓的光辉岁月，并不是后来闪耀的日子，而是无人问津时，你对梦想的偏执，你是否有勇气，对自己忠诚到底。我是陈欧，我为自己代言。”

陈欧还将“陈欧体”谱写成歌，由新生代偶像歌手魏晨倾情演唱，搭配上陈欧轻声的述说，将年轻人为了梦想努力奋斗的故事活灵活现地呈现在观众眼前，再次触动无数年轻人的心扉。

从此，陈欧的《我为自己代言》成了人们每一年必不可少的期待，也激发了人们想要更深入地了解陈欧和聚美优品的渴望。而我们策划的这本《陈欧传——哪怕遍体鳞伤，也要活得漂亮》就将带你走进陈欧的世界，看他如何在创业中拼搏，如何费心费力地挖掘和培养人才，如何在CEO自我营销中变得闪耀，如何在服务管理上下苦功，如何在危机来临时沉着应对、重振旗鼓。

我们最终的期望，不是期望你在了解陈欧的创业历程后做陈欧的“盗版”，而是期望你像陈欧一样“为自己代言”，打造属于自己耀眼夺目的人生。

[显示全部信息](#)

在线试读部分章节

好的过程是一种收获，好的结果是一种鼓励

离开父母，前往新加坡南阳理工大学就读，在陈欧看来是一件很快乐的事：“没人逮你了。爽，我觉得很爽。”“因为经济独立了，很自由，男孩不怎么想家，一旦出去了就特别开心……”

在大学，陈欧选择的专业是计算机，这在他看来“是一块很好的跳板”，能够让他光明正大地使用电脑打游戏。但他和许多爱玩游戏的大学生不一样，别人玩游戏是享受感官的刺激，他玩游戏是因为有钱、有奖金，他觉得这是挣小钱的一个渠道。因此，陈欧在大学期间经常参加游戏比赛。当时有一款叫《魔兽争霸》的四个种族即时作战的战略游戏在当时非常流行，许多人甚至把打《魔兽争霸》当成了生活中不可或缺的一部分：为了打《魔兽争霸》，他们可以逃课，可以不吃饭，可以不睡觉。陈欧却不一样，他只是把玩游戏当成一种赚钱的方式，因此他只是在参赛前的三四天才抽空练习一下，但他在玩游戏这方面确实有很高的天赋，他的比赛成绩一直都很不错，他最好的成绩是打入四川省《魔兽争霸》比赛的第三名。

在《魔兽争霸》这款游戏中，陈欧其实一点也不喜欢人族的取胜方式——圈地、开矿，用钱把对手砸死，他更钟情于极具屌丝气质的不死族，这个种族注重策略和操作，总是在最后一秒绝杀取胜。在陈欧看来，“这个赢不是靠钱就能赢的，全都是英雄主义。”而游戏比赛中的陈欧正是由于注重策略和操作，才会在众多游戏比赛中获得较好的成绩。

虽然玩游戏让陈欧成为了校园风云人物，但陈欧并没有沉迷在这种荣耀中，他很敏锐地发现了游戏比赛中的巨大的商机——建立一个跨洲的游戏对战平台。当时盛大旗下的浩方对战平台刚刚崛起，以迅雷之势席卷大陆。但远在东南亚，甚至欧洲，却没有一个跨洲的对战平台出现。导致电子竞技都是窝里横，或者只能在大赛中见面。浩方想进东南亚市场，但当时的版本做得很差。作为一名资深游戏玩家兼程序员，陈欧思量，既然市场并不成熟，浩方的产品及本地化也做得很糟糕，不如自己来做。陈欧当时的想法其实十分简单，就是建立一个与浩方正面竞争的对战平台，先利用地缘优势占领东南亚，再利用新加坡的国际优势，迅速挺进欧洲和美洲。

既然要创业，资金到位是第一步。所幸陈欧平时打游戏比赛赢了一些奖金，再加上他手头剩下的一点奖学金，大概有两三万人民币，这样创业的启动资金就算是有了。解决了创业的资金问题，接下来就是创业的人员问题了。陈欧开始在学校里募集程序高手。可惜大多数程序高手在听到陈欧创业的想法时，第一个想法都是：一个刚毕业的年轻人，竟然想在新加坡创业，疯了吗？可见，在这些程序高手看来，陈欧做的事是没有未来的。但有一个人是例外，这个人就是刘辉。

在编程方面，刘辉在学校算得上是数一数二的人物。而刘辉“认”的一个美女“姐姐”，正好在陈欧组织的电竞协会当秘书，因此，陈欧顺理成章地通过这个秘书搭线约到了刘辉。好的过程是一种收获，好的结果是一种鼓励

离开父母，前往新加坡南阳理工大学就读，在陈欧看来是一件很快乐的事：“没人逮你了。爽，我觉得很爽。”“因为经济独立了，很自由，男孩不怎么想家，一旦出去了就特别开心……”

在大学，陈欧选择的专业是计算机，这在他看来“是一块很好的跳板”，能够让他光明正大地使用电脑打游戏。但他和许多爱玩游戏的大学生不一样，别人玩游戏是享受感官

的刺激，他玩游戏是因为有钱、有奖金，他觉得这是挣小钱的一个渠道。因此，陈欧在大学期间经常参加游戏比赛。当时有一款叫《魔兽争霸》的四个种族即时作战的战略游戏在当时非常流行，许多人甚至把打《魔兽争霸》当成了生活中不可或缺的一部分：为了打《魔兽争霸》，他们可以逃课，可以不吃饭，可以不睡觉。陈欧却不一样，他只是把玩游戏当成一种赚钱的方式，因此他只是在参赛前的三四天才抽空练习一下，但他在玩游戏这方面确实有很高的天赋，他的比赛成绩一直都很不错，他最好的成绩是打入四川省《魔兽争霸》比赛的第三名。

在《魔兽争霸》这款游戏中，陈欧其实一点也不喜欢人族的取胜方式——圈地、开矿，用钱把对手砸死，他更钟情于极具屌丝气质的不死族，这个种族注重策略和操作，总是在最后一秒绝杀取胜。在陈欧看来，“这个赢不是靠钱就能赢的，全都是英雄主义。”而游戏比赛中的陈欧正是由于注重策略和操作，才会在众多游戏比赛中获得较好的成绩。

虽然玩游戏让陈欧成为了校园风云人物，但陈欧并没有沉迷在这种荣耀中，他很敏锐地发现了游戏比赛中的巨大的商机——建立一个跨洲的游戏对战平台。当时盛大旗下的浩方对战平台刚刚崛起，以迅雷之势席卷大陆。但远在东南亚，甚至欧洲，却没有一个跨洲的对战平台出现。导致电子竞技都是窝里横，或者只能在大赛中见面。浩方想进东南亚市场，但当时的版本做得很差。作为一名资深游戏玩家兼程序员，陈欧思量，既然市场并不成熟，浩方的产品及本地化也做得很糟糕，不如自己来做。陈欧当时的想法其实十分简单，就是建立一个与浩方正面竞争的对战平台，先利用地缘优势占领东南亚，再利用新加坡的国际优势，迅速挺进欧洲和美洲。

既然要创业，资金到位是第一步。所幸陈欧平时打游戏比赛赢了一些奖金，再加上他手头剩下的一点奖学金，大概有两三万人民币，这样创业的启动资金就算是有了。解决了创业的资金问题，接下来就是创业的人员问题了。陈欧开始在学校里募集程序高手。可惜大多数程序高手在听到陈欧创业的想法时，第一个想法都是：一个刚毕业的年轻人，竟然想在新加坡创业，疯了吗？可见，在这些程序高手看来，陈欧做的事是没有未来的。但有一个人是例外，这个人就是刘辉。

在编程方面，刘辉在学校算得上是数一数二的人物。而刘辉“认”的一个美女“姐姐”，正好在陈欧组织的电竞协会当秘书，因此，陈欧顺理成章地通过这个秘书搭线约到了刘辉。

陈欧把两人的见面地点选在了学校餐厅，因为中国人谈事情的普遍习惯就是边吃边聊，陈欧也不例外。点了几道小吃，陈欧就迫不及待地开始向刘辉讲述他的想法，讲得口沫横飞、意气风发。在讲述完自己的想法后，陈欧替刘辉描绘了一个未来的美好景象：“Steven（刘辉的英文名），你现在大一，你想过没有，在你大三的时候，就可以有自己的企业，而不是每天挤地铁去上课！”

这个问题来得有点莫名其妙，刘辉当时就被问懵了，只问了一个问题：“就咱俩……那你会编程么？”陈欧看着刘辉，语气很坚定地说道：“不太会……”

似乎觉得自己的回答不太妥当，陈欧赶紧补充说：“我觉得不难，我可以恶补编程啊。”

“编程都不会，还想要创办跨洲的游戏对战平台，这个家伙靠谱吗？”刘辉感觉眼前的陈欧似乎和他预想的不太一样。想归想，刘辉并没有拒绝陈欧的邀请。

在为平台取名时，陈欧提议用Good Game的缩写GG，这样简单直接，还意味着by gamers, for gamers。刘辉表示赞成，平台的名称就这样确定下来了。

接下来，仅有两人的创业团队就开始了明确的分工：尽管当时的陈欧只会课本上C语言的情况下，但他却向刘辉承诺，他来负责服务器和客户端开发。尽管刘辉对陈欧编程的能力表示怀疑，但他因为要全力负责搭建网站社区和数据库，实在没有精力去负责其他部分，因此也只能同意陈欧的这种分工。

为了兑现承诺，陈欧疯狂地学习编程，疯狂到什么地步呢？就是在连续几个月的时间里，陈欧每天只睡五小时，足不出户地窝在房间里写程序，一天三顿都吃番茄炒蛋。在那段时间里，一个帅气的职业游戏玩家消失了，取而代之的是一个络腮胡子的“程序猿”蹲在角落里，目光呆滞地盯着电脑发呆。在那段时间里，陈欧就像一个隐士一样遁了，由健谈变得一语不发，导致很多校友都以为陈欧出什么事了，纷纷找刘辉打听。在得知陈欧是在创业时，大家都不约而同地露出万分同情的表情，因为没有一个人觉得陈欧能创业成功，而且，在新加坡人心里，去大银行工作才是正道。

不得不说，陈欧在编程上还是有一点天赋的，尽管他是边学边写但速度很快，使得GG平台在一个写字板的代码基础上被创造了出来。尽管在刘辉看来，陈欧写的许多代码都严重不规范，而且很难看懂，说简单点就是垃圾Code，但神奇的是这些代码居然管用，也就是说，陈欧兑现了他当初的承诺。

GG平台诞生的那一天，陈欧和刘辉内心充满喜悦和自豪，相约出去喝酒庆祝。在小饭馆里，两人不顾旁人的眼光，各种畅想，从融资想到上市，直到一个喝吐了，一个趴在桌上一动不动，口里喃喃自语。

接下来，陈欧把GG平台交给一些职业玩家朋友测试，根据测试结果不断改进。在改进的过程中，陈欧和刘辉越来越坚信GG平台有极大的可能去成为一个划时代的产品，存在很大的市场空白：点对点的连接方式，大大缓解了对战时最忌讳的延迟的问题，在国际网络互联的速度已经优于浩方，使得欧亚大陆之间的电竞比赛变得可能。

凭借在电子竞技圈里的人脉和敏锐的市场嗅觉，陈欧开始了一个让GG平台一飞冲天的大策划：在他的牵线搭桥下，两位从未交手的顶级魔兽高手——WCG冠军Moon和ESWC冠军的世纪巅峰对决，对决的平台就是GG平台，这在当时电竞圈里真是一个爆炸性新闻。

在两大高手对决的当天，陈欧和刘辉目不转睛地守在电脑前，狂喜地看到用户数字疯狂地跳动，兴奋地跳起来，不断的击掌，因为GG平台真正一飞冲天了。

从此之后，GG平台几乎是以火箭速度在成长，用户数每天都在创造记录，从一个东南亚的本地游戏平台，迅速变成能解决洲际互联问题的国际性对战平台。接下来，更让他们振奋的是，欧洲著名魔兽赛事INCUP（著名线上联赛，一周一赛，淘汰赛制，月末、季末和年末都有比赛，最终决出冠军）、WC3L（WarCraft 3 League，是一个世界性的以俱乐部形式参加的魔兽争霸电子竞技联赛，比赛分赛季进行，采用线上的常规赛及线下的季后赛的形式，最后决出冠军）也相继采用GG平台作为洲际对战平台。

由于GG的系统比较单薄，陈欧他们并没有开放注册，而是采用了发放邀请码的方式，但是由于玩家心中的神级选手的注册加入，无疑让GG平台的邀请码突然变成了一种身份的象征，很多顶级职业玩家都跑来申请会员资格，一个邀请名额在replays.net上曾经炒到100元人民币！

尽管后来GG平台易主，但这次创业为陈欧挣来了他人生中的第一桶金——一千万的资金。在陈欧看来，创建GG平台的过程是他人生中莫大的收获，GG平台成功对他再次创业则是一种莫大的鼓励。正如陈欧自己所说的那样：

“无数个比赛选手都在强调：结果不重要，过程最重要。我们为什么不能大方表达自己

的想法：过程很重要，结果也很重要。好的过程是一种收获，好的结果是一种鼓励。”多年以后，陈欧在2013年的财富全球论坛“对话中国新未来：创业如何改变命运？”主题活动上，面对记者回顾了自己的创业经历，感慨万千地说道：

“我激励大家找到一个愿意为之赌上青春的事情，找到一个愿意为之赌上青春的人。如果没有加油，现在来得及；如果再不加油，再过几年你只能纪念你逝去的青春。”

[显示全部信息](#)

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)