

《做生意，要快狠准：让你秒杀成交的完美提案》

书籍信息

版次：1

页数：249

字数：

印刷时间：2012年01月01日

开本：大32开

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9789866031083

內容簡介

做生意，要快、狠、準。

3秒鐘——你的顧客只給你3秒鐘的機會。

顧客很忙，你更忙，

你知道在這三秒鐘，該說些什麼嗎？

首先，無論是什麼產品或服務，顧客最想知道的4件事是：

1. 你想要賣我什麼？
2. 多少錢？
3. 為什麼我應該要相信你？
4. 它對我有什麼用處？

[顯示全部信息](#)

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)