

《状元爸爸的教子笔记（超级教师  
王金战、麻省理工学院中国总面试官  
蒋佩荣、著名教育专家孙云晓鼎力推荐！）》

书籍信息

版次：1  
页数：  
字数：  
印刷时间：2011年01月01日  
开本：12k  
纸张：胶版纸  
包装：平装  
是否套装：否  
国际标准书号ISBN：9787301179307

## 编辑推荐

出版商重磅新品推荐，一辈子的事业：我的创业非传奇（全国独家随书惠赠价值198元汉庭酒店金卡，全球\*\*三上纳斯达克的连续创业者季琦成功心得），购买地址：

[http://product.dangdang.com/product.aspx?product\\_id=20993104](http://product.dangdang.com/product.aspx?product_id=20993104)

有这样一个出身普通家庭、资质平平的孩子，他爱读课外书，爱下棋，爱养宠物……他不搞题海战术，不上辅导班和兴趣班，甚至从不熬夜学习，不爱记笔记……

但就是这个孩子，中考张家港市\*\*，2009年高考江苏省状元，生活中忠厚待人，孝亲感恩，自信自立，后劲十足。

本书正是关于这个名叫吴敌的孩子如何成长的家长手记。身为中学语文高级教师的父亲真实而生动地记录了他们用心血浇灌孩子的过程。

书中看不到有关家庭教育的套话、空话，也没有千篇一律的道理和口号，有的只是源自真实生活的点点滴滴：爸爸奏响的“贝多芬”计划，妈妈筑起的心灵“防火墙”，还有孩子眼中母亲手上的老茧和奶奶村口张望的身影……从每件小事中折射出来的教育智慧，更使我们动容、思考。在广袤的田野、拥挤的城市、静默的深巷，父母深沉的爱转化成教养的智慧——书中每一处都盛放着可以共享的经验和反思。

作为一个4岁孩子的妈妈，我也经常为孩子的教育问题感到焦虑，我读过不下数十种亲子教育类图书，但唯有这一部书稿给我一份格外的踏实和坚定：参照书中的观念和方法培养孩子，他不一定能考状元，不一定能上北大清华，但他一定是独立而优秀的，孩子一生的成功和幸福也完全可以预期！

## 内容简介

他资质平平，家境普通，不挤重点名校；

他不搞题海战术，不上补习班；

还是他，中考全市第一，高考勇夺江苏省理科状元

当上状元是偶然的，但是状元的背后必然有着家教的分量

所谓成功，不是状元、名校，

而是孩子能成为他想成为的样子

爱孩子是需要智慧的！

如何把握孩子成长历程中的几个关键环节？

幼儿及小学生家长请注意以下要点：

[显示全部信息](#)

## 作者简介

吴恒祥，中学语文高级教师，苏州市教育科研学术带头人，张家港市教育科研学术带头人、张家港市中学语文学科教改带头人。在《人民教育》、《中国教育报》、《教育发展研究》、《上海教育科研》、《教育参考》、《江苏教育研究》、《中小学管理》、《教学与管理》、《班

## 目录

自序 写在前面的话

第一章 父母是天然的教师

坚信每个孩子都能成功

带孩子是家长的天职

亲子教育VS隔代教育

“真正的教师”是老妈

我与孩子共成长

第二章 营造适宜的成长环境

为孩子创造适宜的成长环境

“贝多芬计划”

说说我们家的“网事”

建立良好的伙伴关系

1+1 2

筑起心灵的“防火墙”

[显示全部信息](#)

## 前言

2009年高考前夕，江苏省出台了“三不”规定：不宣传中高考成绩，不宣传中高考升学率，不炒作中高考状元。这是一项好政策。吴敌获得2009年江苏省高考第一名，高考成绩揭晓后，不少媒体要求采访我，大多被我婉言谢绝。我本是习惯低调、喜爱清静的人，有了“三不”规定，

## 媒体评论

我从不轻易推荐图书，因为真正优秀的家庭教育图书实在不多，但我可以肯定这是其中的一本。教育专家+优秀教师+成功家长，这三个角色缺少其中一个都无法成就这本书，所有的家长都应该认真读一读。——“超级教师”王金战  
这本书值得赠予它最好的赞美。这位父亲

## 在线试读部分章节

### 1《状元爸爸的教子笔记》第一部分

坚信每个孩子都能成功

亲子教育VS隔代教育

我与孩子共成长

“孟母三迁”：为孩子创造适宜的...

1+1>2：为孩子挖掘学校的亮点

筑起心灵的“防火墙”

“懒家长”：坚持不陪读

没有“天经地义”：请尊重孩子的...

不上辅导班的第一名

不要让过度期待压垮孩子

“信心比黄金更重要”

修电视的故事

培养孩子自我控制的能力

特殊的生日礼物

“无敌”学习法（1）

“无敌”学习法（2）

“无敌”学习法（3）

“无敌”学习法（4）

吴敌是一个普通的孩子。吴敌的普通体现在很多方面，这里择其一二来说说。

[显示全部信息](#)

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)