

# 《平台制胜：对话互联网金融领军人物》

## 书籍信息

版次：1

页数：

字数：

印刷时间：2014年10月01日

开本：16开

纸张：胶版纸

包装：平装

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787509557297

## 编辑推荐

[独家推出《平台制胜：对话互联网金融领军人物\[第9届网络书香节亲笔签名本\]》收藏版](#)

中关村互联网金融研究院执行院长，国培机构创始人、董事长刘勇继第二届金融图书“金羊奖”作品、2013年度出版\*\*秀十大金融图书之一、国内首部互联网金融开篇著作《互联网金融》之后与中关村互联网金融研究院院长贾康合力推出的又一力作！

著名经济学家吴敬琏、\*集团副总裁高红冰、金融法研究所所长黄震、知名供应链金融专家宋华等资深专家联袂推荐！

\*鲜活的互联网金融平台建设与风控实战经验，创业者入门与投资人掘金的专业读本！

## 内容简介

随着互联网金融的浪潮一浪高过一浪，新兴的互联网金融机构势如破竹，不断呈现出蓬蓬发展之势，但该领域也正呈现“一半是海水，一半是火焰”的局势，如何搭建平台，如何盈利，如何实现风控等成为互联网金融企业亟待解决的问题。也正因为如此，国培机构和中关村互联网金融研究院联合打造的《平台制胜：对话互联网金融领军人物》一书应运而生。

本书通过采访互联网金融龙头企业高管，全方位解读这些企业从设想落地到快速成长的过程，既“抬头看天”，解读宏观经济政策，研讨行业发展趋势，又“深接地气”，分享在企业经营中的心得体会，相信无论是投资者还是互联网金融领域的各级从业、创业者，都将大有裨益！

## 作者简介

贾康 中关村互联网金融研究院院长

现任全国政协委员、政协经济委员会委员，华夏新供给经济学研究院院长，PPP研究院院长，财政部财政科学研究所研究员，博士生导师，中国财政学会副会长，中国财政学会PPP专委会会长，中国税务学会、中国城市金融学会和中国改革研究会常务理事，《

《财政研究》主编，北京、上海市人民政府特聘专家，福建、安徽等省人民政府顾问，西藏和广西壮族自治区人民政府咨询委员，北京大学、中国人民大学等校特聘教授。1995年享受政府特殊津贴。1997年被评为国家百千万人才工程高层次学术带头人。1988年曾入选亨氏基金项目，赴美国匹兹堡大学做访问学者一年。多次参加国家经济政策制订的研究工作和主持或参加国内外多项课题，撰写和出版多部专著和数百篇论文。多次受\*、\*、\*和\*等中央领导同志之邀座谈经济工作（被媒体称之为“中南海问策”）。担任2010年1月8日中央政治局第十八次集体学习“财税体制改革”专题的讲解人之一。孙冶方经济学奖和黄达-蒙代尔经济学奖、中国软科学大奖获得者。国家“十一五”、“十二五”和“十三五”规划专家委员会委员。

现任全国政

协委员、政协经济委员

会委员，华夏新供给经济学研究院院长，

研究院院长，财政部财政科学研究所研究员，博士生导师，中国财政学会副会长，中国财政学会

专委会会长，中国税务学会、中国城市金融学会和中国改革研究会常务理事，《财政研究》主编，北京、上海市人民政府特聘专家，福建、安徽等省人民政府顾问，西藏和广西壮族自治区人民政府咨询委员，北京大学、中国人民大学等校特聘教授。

中国中小

企业国际合作协会

常务理事，中国总会计师协会理事，

中关村核心区

联盟秘书长，《中小企业融资与互联网金融高层参考》总编，搜狐互联网金融顾问。赴英国兰卡斯特大学、澳大利亚柯廷大学、加拿大麦吉尔大学、台湾大学做短期访问学者。

长年根植小微金融领域，以产业研究、人才培养等多种方式促进行业科学、理性、健康和有序发展。

年，在有关部门指导下发起设立中关村互联网金融研究院，担任执行院长，致力于互联网金融领域生态建设、学术研究和自律规范。主持多个小额信贷和担保行业专项课题研究，参与多项政府委托行业调研工作。编著《互联网金融》、《小额信贷运作与管理指南》和《中国小额信贷机构竞争力发展报告》等书籍，第二届金融图书“金羊奖”获得者。

[显示全部信息](#)

## 目录

前言  
人人贷  
P2P 即将告别跑马圈地时代  
访谈嘉宾：创始合伙人李欣贺  
有利网  
O2O 式 P2P：让小贷公司先赚钱  
访谈嘉宾：联合创始人吴逸然  
开鑫贷  
先有生态圈 后做 P2P  
访谈嘉宾：副总经理周治翰  
合盘贷  
建风控仪表盘 安全驾驶 P2P  
访谈嘉宾：董事长陈志生  
爱投资前言人人贷 P2P 即将告别跑马圈地时代 访谈嘉宾：创始合伙人李欣贺有利网  
O2O 式 P2P：让小贷公司先赚钱 访谈嘉宾：联合创始人吴逸然开鑫贷 先有生态圈 后做  
P2P 访谈嘉宾：副总经理周治翰合盘贷 建风控仪表盘 安全驾驶 P2P 访谈嘉宾  
：董事长陈志生爱投资 P2C：互联网金融从草根回归精英 访谈嘉宾：首席风险官刘博  
拍拍贷 无担保 P2P：用户是可辨识的 访谈嘉宾：执行副总裁周浩天使汇  
在线众筹其实是一个苦累活儿 访谈嘉宾：CEO 兰宁羽众筹网 为梦想而生 访谈嘉宾  
：CEO 孙宏生融 360 互联网金融是一种文明人的野蛮 访谈嘉宾：联合创始人兼 CEO  
叶大清91 金融 从金融引擎向服务引擎蜕变 访谈嘉宾：CEO 许泽玮易宝支付  
用第三方支付为金融布道 访谈嘉宾：CEO 唐彬网贷之家 P2P 网贷行业平均利率将低于  
15% 访谈嘉宾：CEO 徐红伟附录1 2014 年上半年网贷行业数据报告附录2 2014  
年上半年中国众筹模式运行统计分析报告后记  
中关村互联网金融研究院介绍国培机构介绍  
[显示全部信息](#)

## 前言

在当代经济社会发展中，信息技术可谓突飞猛进，金融制度也在不断创新，西方创新互动的浪潮一浪高过一浪——互联网金融应运而生，并不断涌动澎湃的波澜，牵动无数人的神经。

近几年，我们见证了互联网金融的出现，也见证了其蓬勃发展之势：2012 年被称为中国互联网金融元年，其后阿里金融模式横空出世，并不断扩张自己的金融版图；

第三方支付平台势如破竹，并以迅雷不及掩耳之势迅速席卷全中国；

P2P 网贷平台如雨后春笋般出现，并不断“野蛮生长”；

中国式的众筹模式更是燃起不少创业者的热情，发展之快超出人们意料；

百度、新浪等互联网巨头获取支付牌照，\*\*也成立金融集团，互联网金融战不断升级；传统金融机构也不甘坐以待毙，包括工、农、中、建四大行在内的金融机构走上变革之路，纷纷发力互联网金融产品和平台，欲通过拥抱互联网走得更远……

近几年，我们见证了互联网金融的出现，也见证了其蓬勃发展之势：

年被称为中国互联网金融元年，其后阿里金融模式横空出世，并不断扩张自己的金融版图；

网贷平台如雨后春笋般出现，并不断“野蛮生长”；

百度、新浪等互联网巨头获取支付牌照，\*\*也成立金融集团，互联网金融战不断升级；

互联网金融领域可谓群雄逐鹿、各展神勇。显然，这一波又一波创新很可能改变甚至颠覆传统的金融生态和格局。毫无疑问，其新近的表现已提高了金融产品的送达率，唤起了全民的理财意识，而互联网金融领域的阵营也逐渐开始明晰，进入中场盘整阶段。

为了帮助互联网金融企业实现业务及财富增长，通过平台战略在激烈的市场竞争中取胜，我们特意采访了人

人贷、有利网、开鑫贷、天使汇、众筹网

、融、易宝支付等众多在

、众筹、第三方支付领域表现突出的互联网金融龙头企业高管，全方位解读这些互联网金融企业从设想落地到快速成长的过程，重点介绍了其平台搭建过程、赢利模式和风控经验，尤其是其中一些在教材上看不到的细节，对互联网金融从业和创业者具有重要的实战借鉴意义。

为解决中小微企业融资问题和促进民间金融规范化，使行业更加科学、理性、健康和有序发展，在中关村科技园区管理委员会、北京市金融工作局、北京市海淀区人民政府等部门指导下，中关村互联网金融研究院已于年

月经北京市民政局批准正式成立。从成立之日起，我们就致力于全面提升互联网金融行业从业人员的素质，

[显示全部信息](#)

媒体评论

去年开始，中国互联网金融出现爆发性增长。这是金融创新的重要进展，也对金融监管带来新的挑战。《平台制胜》一书收集了互联网金融行业12位企业领导人的访谈，这些访谈不仅有助于大众及时了解互联网金融业正在发生的事情，而且对于政策制定者来说也提供了很有价值的信息。

——国务院发展研究中心研究员 著名经济学家 吴敬琏

互联网金融的创新发展，推动了传统金融升级，也深刻地改变着金融行业的格局。本书通过对部分创新金融企业的访谈和对话，深入前沿，触及实操，近距离观察刻画互联网金融的新技术、新思想和新模式，这对于我们抚摸新场景、把握新趋势，有着很好的启发和借鉴。

——\*集团副总裁、政策研究室主任、阿里研究院院长 高红冰

## 著名经济学家

互联网金融的创新发展，推动了传统金融升级，也深刻地改变着金融行业的格局。本书通过对部分创新金融企业的访谈和对话，深入前沿，触及实操，近距离观察刻画互联网金融的新技术、新思想和新模式，这对于我们抚摸新场景、把握新趋势，有着很好的启发和借鉴。

黄震

波澜壮阔的互联网金融潮正不断地牵动着创业者的神经，初创企业如何设计平台和赢利模式？如何通过互联网金融推动产业的发展，真正解决中小微企业融资难的问题？又该如何通过独特的风控模式在激烈中站稳脚跟？本书以对话和企业案例形式呈现的国内领先的互联网金融企业实战经验，无论是对从业者，还是对创业者，都具有非常重大的启示意义。

[显示全部信息](#)

## 在线试读部分章节

互联网金融的本质是重新定义中介的身份和职能，但是他起的媒介作用跟银行不一样。原先一个交易需要多人和多层次来完成，现在通过 P2P 点对点就完成了。未来互联网的发展会使得包括银行和券商这样的金融中介机构重新被定义。原先你认为金融血液必须通过银行这样很粗的血管流动，但是慢慢的，互联网会形成一个网，形成很多毛细血管

，很多的交易就不再需要通过这些很粗的血管完成。  
——人人贷创始合伙人李欣贺

我们不是一家经营风险的机构，而是一家互联网企业，我们的价值在于消除信息不对称，而不是利用信息不对称赚取利差。我们要做的不是通过线上线下对接之后直接赚钱的机器，而是要发展一种金融生态，帮助贷款机构在整个产业链中利用互联网的高效率去赢利。

——有利网联合创始人吴逸然

选择一家 P2P 平台进行投资，首先看平台自身的实力，再看平台从业人员的管理水平，有没有金融从业经验，是否真正实践过小微金融，最后就是品牌及风险控制的能力。利率过高的肯定不靠谱，如果借款利率超过基准 4 倍，超出部分不受法律保护，同时小微企业也无法长期承受过高的利率。风险控制措施要能够落实，而不是玩概念。

——开鑫贷副总经理周治翰

我们在开车上高速的时候，核心 KPI 就是有没有超速，看仪表盘上的速度指标就可以了，如果没有这个指标，我们不知道有没有超速。其实 P2P 平台也是一样的，大家都在高速发展，1 年翻三五倍，你怎么知道发展得是不是太快了？会不会开到一半没有油了？

——合盘贷董事长陈志生

风控不能只看抵押物，更重要的是对客户和行业的理解。我在银行方面工作时间很长，事实证明，银行的好多坏账往往出在有抵押物的客户上。银行把握风险的第一原则是抵押物处置，但不是所有的抵押物都能处置，比如客户的唯一住房就处置不了。如果拿唯一住房抵押，违约成本就不会太高。

我们不是一家经营风险的机构，而是一家互联网企业，我们的价值在于消除信息不对称，而不是利用信息不对称赚取利差。我们要做的不是通过线上线下对接之后直接赚钱的机器，而是要发展一种金融生态，帮助贷款机构在整个产业链中利用互联网的高效率去赢利。

我们在开车上高速的时候，核心就是有没有超速，看仪表盘上的速度指标就可以了，如果没有这个指标，我们不知道有没有超速。其实平台也是一样的，大家都在高速发展，1 年翻三五倍，你怎么知道发展得是不是太快了？会不会开到一半没有油了？

用户其实是可以辨识出来的，通过一些社会化的媒介去研究用户的行为、信用情况，从中找到一些规律性的东西，尽管这些东西至今还不够全，但谁能把这个工作做得更好一些，谁的发展空间就会更大一些。

## 兰宁羽

众筹这个模式来源于国外，它在国内的落地发展也不过两年多的时间，就目前来看，国内同类的众筹网站数量不多，市场依然较小，未来的发展潜力却很大。众筹模式的发起，一开始就与“实现梦想”有着很深的渊源，这也是任何一个众筹平台不变的初衷。

联合创始人兼

我们希望能够成为  
互联网上的“平安”，因为我们的金  
融服务对象是万到

万的人群。我们认为这群人是本该享受到金融服务，事实上没有享受到的群体，这个群体到普通银行需要排队，却又进不了私人银行的门，我们就通过互联网为这一部分人提供服务。

唐彬

不排除有大量  
公司并没有对行业  
的风险进行计算就跟风进入，互联网  
的特点决定着

行业未来的集中度可能要比传统线下小贷的集中度高很多。随着一些有实力的公司加入，行业的平均利率会拉入到一个比较合理的水准，比如说以下，整个行业将逐渐趋于理性。



.....

[显示全部信息](#)

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)