

《创富的资本：经商先做人》

书籍信息

版次：1

页数：

字数：

印刷时间：2007年01月01日

开本：128开

纸张：胶版纸

包装：平装-胶订

是否套装：否

国际标准书号ISBN：9787801559258

内容简介

经商的人有两大类：干事业的与一心想发财的。如果经商只是想发财，就特别容易被人骗甚至要去骗人。想创富却不想被骗或骗人，就必须以创业的心态经商，把人格看成创业的*资本，在提高自身素养上比别人下更多的工夫。

每个人做任何事情，都要先学会做人。但经商先做人，更有意义。

目录

序

前言

第一章 用智慧经商

企业文化的经商智慧

创新思维的商战的利器

商业领袖的眼光

你是最棒的

眼睛是灵感的凝结

商家因梦想而伟大

第二章 用知识赚钱

“己之所欲”不一定是“人之所欲”

识时务者为商豪

知本露峥嵘

财富是知识与商机的最佳结合

能力是永恒的资金

一次只能专心地做好一件事

第三章 修养决定成败

儒商是怎样炼成的

威信就是权力

综合素质决定了你的财商

有恒心才有恒产

现代商家精神

奶酪就在你身边

创造和谐的经商氛围

第四章 成功重在行动

梦想是银，行动是金

该赚的钱，一分也不要放弃

懂得选择，学会放弃

形象决定成败

用心地与每个人打交道

像爱惜金钱一样爱惜时间
健康是人生最大的财富
做马上能做的事
速度比金钱更重要
养成做事有序的好习惯
成功以后更要清醒
第五章 内圣才能创外财
第六章 以义取利是根本
第七章 人脉决定钱脉
第八章 化敌为友是良策
第九章 合作才能双赢
第十章 为富更要仁

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

[更多资源请访问www.tushupdf.com](http://www.tushupdf.com)